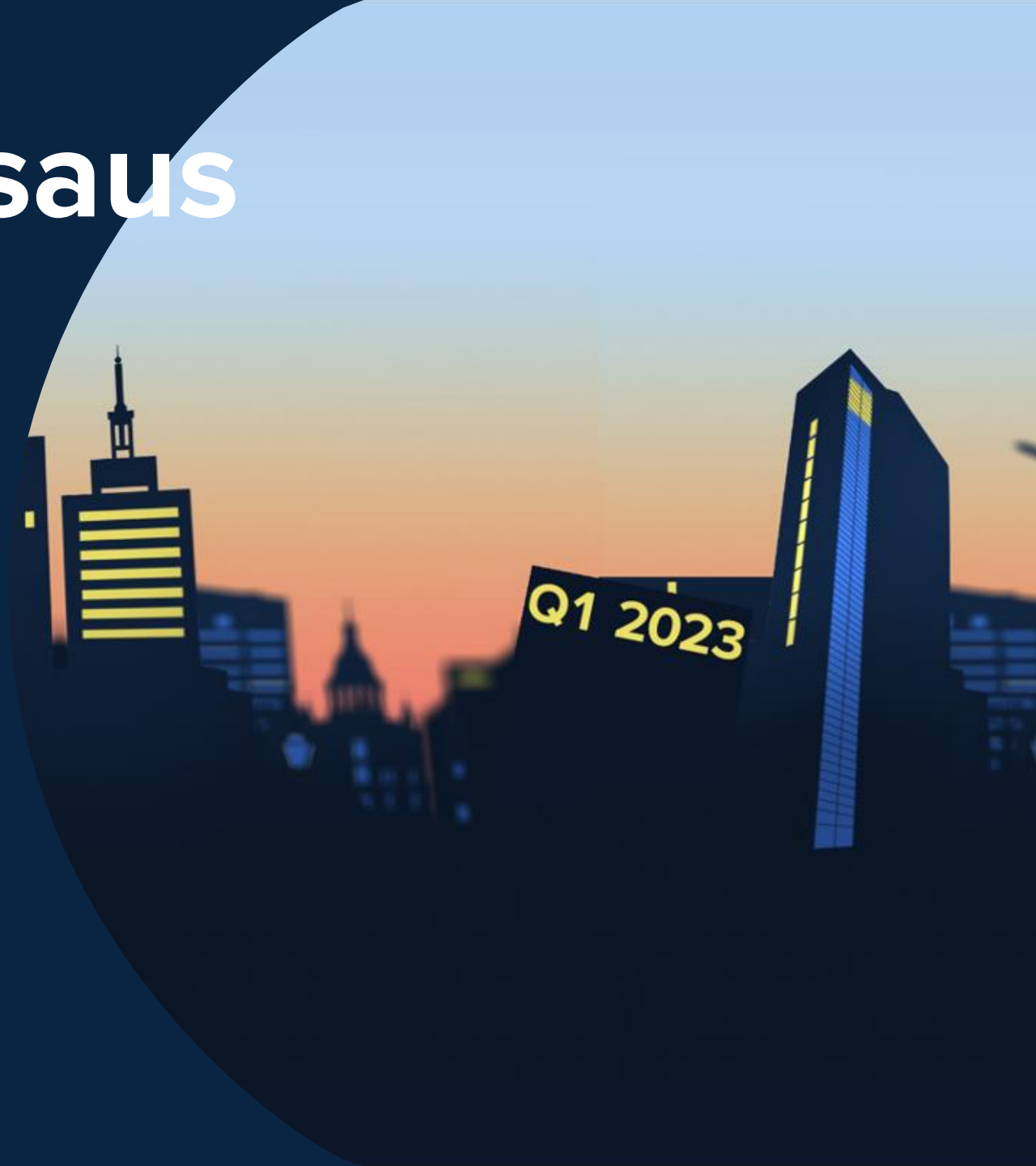


# Liiketoimintakatsaus

Tammi-maaliskuu 2023



**inde  
res.**

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus  
inderesTV:ssä **21.4.2023** klo **9:30**

# Keskeiset tapahtumat tammi–maaliskuussa

- Liikevaihto kasvoi 54,1 % (4,6 %) ja oli 5,0 (3,2) miljoonaa euroa
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 54,5 % (25,8 %) ja oli 2,7 (1,7) miljoonaa euroa, jatkuvan liikevaihdon osuus oli 53,6 % (53,5 %) liikevaihdosta
- Projektiliikevaihto kasvoi 53,5 % (-12,4 %) ja oli 2,3 (1,5) miljoonaa euroa
- EBITA-liikevoitto oli 0,6 (0,3) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 13,0 % (10,2 %)
- Inderes toimitti palveluita 392 (190) pörssiyhtiölle viimeisen 12 kuukauden aikana
- Inderes-yhteisön aktiivinen jäsenmäärä kauden lopussa oli 69 (76) tuhatta
- Henkilöstömäärä katsauskauden päättyessä oli 115 (92)

## Avainluvut

miljoonaa euroa	Q1/2023	Q1/2022
Liikevaihto	5,0	3,2
Liikevaihdon kasvu	54,1 %	4,6 %
Jatkuvan liikevaihdon osuus %	53,6 %	53,5 %
EBITA	0,6	0,3
EBITA %	13,0 %	10,2 %
Liikevoitto	0,4	0,2
Liikevoitto %	7,7 %	7,6 %
Henkilöstö keskimäärin	115	88

# Näkymät

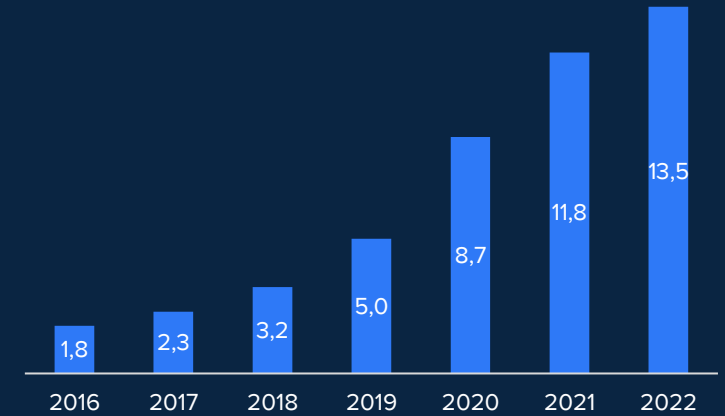
## Ohjeistus tilikaudelle 2023

- Liikevaihto ylittää 17,0 MEUR
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-%:lla mitattuna paranee edellisestä vuodesta (9,4 %)

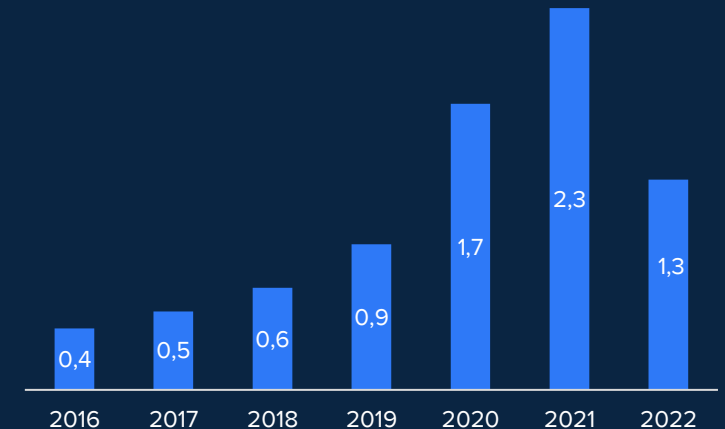
## Näkymien taustat

- Markkinan kysyntätilanteen arvioidaan olevan yhtiön päätuotealueilla vakaa
- Pörssien listautumisaktiviteetti säilyy vähäisenä
- Kansainvälisen liikevaihdon arvioidaan kasvavan vahvasti Streamfabriken ja Financial Hearings -yrityskauppojen johdosta
- Kansainvälisen liiketoiminnan ylösajo sekä tuotekehityspanostukset nostavat kustannustasoa
- Koko vuoden tulos painottuu vuoden jälkimmäiselle puoliskolle

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



# Tavoitteet

## Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30–50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

## Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Liikevaihdon kasvu-%	25 %	29 %	40 %	56 %	76 %	36 %	14 %
EBITA-%	21 %	21 %	19 %	18 %	20 %	20 %	9 %
<b>Yhteensä</b>	<b>46 %</b>	<b>50 %</b>	<b>59 %</b>	<b>74 %</b>	<b>96 %</b>	<b>55 %</b>	<b>24 %</b>

# Inderes-alusta



PÖRSSIYHTIÖT

PAREMPI PALVELU  
PÖRSSIYHTIÖILLE

ENEMMÄN PÖRSSIYHTIÖITÄ

inde  
res.  
.fi / .se / .dk

ENEMMÄN SIJOITTAJIA

PAREMPAA SISÄLTÖÄ  
SIJOITTAJILLE



INDERES YHTEISÖ

## Tammi–maaliskuu 2023

392  
(+106 %)

Pörssiyhtiöasiakkaiden  
lukumäärä

115  
(+25 %)

Henkilöstö kauden  
lopussa

69 000  
(-9 %)

Yhteisön aktiivinen  
jäsenmäärä

# Strategian eteneminen

Viime vuoden aikana kerroimme rakentavamme pohjaa tulevalle kasvulle. Tämä työ näkyy alkuvuoden luvuissa. Ensimmäistä neljänestä kuvasti hyvä kehitys kaikilla päätuotealueilla sekä onnistuminen etenkin yhtiökokoustuotteen myynnissä. Kasvu oli 54 % ja noin 25 % ilman yritysostoja. Jatkuva liikevaihto kasvoi 54 % sopimuskannan orgaanisen kasvun sekä yrityskauppojen seurauksena. Projektiliikevaihto kasvoi 53 % etenkin yhtiökokousmyynnin vetämänä. Rekrytointitahtimme on toistaiseksi tasaantunut, mikä tukee kannattavuutta. Mitoitamme edelleen kasvupanostuksia asteittain sitä mukaa, kun saamme myynnissä onnistumisia.

Neljänneksen tähti oli yhtiökokoustuotteemme, jota viime vuoden aikana jatkokehitettiin vastaamaan koronan jälkeen muuttunutta markkinaa ja lainsäädäntöä. Yhtiökokouskauden 2023 lisenssimyynti on kasvanut yli 40 % edellisvuodesta. Lisenssimyynti on myös toiminut tärkeänä syötteenä tapahtumaliiketoiminnalle, ja pörssiyhtiöt ovat olleet erittäin kiinnostuneita kyvystämme toimittaa yhdeltä luukulta teknisesti moderni ratkaisu. Vuoden aikana aikomuksemme on tehdä ensimmäisiä maksuttomia pilottihankkeita Tanskan ja Ruotsin markkinoilla. Liikevaihdon osalta on syytä huomioida, että yhtiökokousmyynti painottui tänä vuonna vuoden ensimmäiselle neljännekselle. Lisäksi suurimpien yhtiökokousten kokonaistoimituksiin liittyy merkittävästi ulkoa ostettuja palveluita, mikä vaikuttaa alkuvuoden marginaaleihin.

Kehitimme viime vuonna vastatuulesta huolimatta tapahtumaliiketoimintaa pitkäjänteisesti vastaamaan muuttunutta markkinaa ja asiakkaiden tarpeita. Tämä työ on kannattanut. Tapahtumaliiketoiminta on tehnyt onnistuneen muutoksen kohti yhä suurempia hybriditapahtumia. Etenkin suuret pörssiyhtiöasiakkaat ovat nähneet, että pystymme toteuttamaan webcast-lähetyksen ohella myös laajempia yhtiökokous- ja pääomamarkkinapäivätapahtumia.

Tapahtumaliiketoiminta oli vahva korona-ajan voittaja ja viime vuoden aikana mukauduimme taas markkinamuutokseen. Nyt uusi perusta kasvulle on kunnossa, mistä olen tyytyväinen niin Suomen kuin Ruotsin liiketoiminnan näkökulmasta.

Tilausanalyysiasiakkaiden määrä kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 16 % vertailukaudesta 141 sopimukseen. Olemme voittaneet Suomessa edelleen tasaisesti uusia sopimuksia, mutta kasvu-uralla pysyminen edellyttää Ruotsissa onnistumista Suomen markkinan kasvurajojen tullessa pian vastaan.

Ruotsissa alkuvuonna fokus on ollut marraskuussa ostettujen liiketoimintojen prosessien integroimisessa, omien ohjelmistoratkaisujen käyttöönotossa ja toimintojen automatisoinnissa. Työ on edennyt hyvin ja liiketoiminta kehittynyt odotetusti. Videosync-ohjelmiston uusien toimintojen ansiosta pystymme automatisoimaan merkittävän osan etänä toteutettavien osavuosikatsauslähetysten tuotannoista. Samalla siirrämme asiakkaita korkeamman lisäarvon tuotantoihin uudella studiollamme Tukholman ydinkeskustassa. Lyhyen tähtäimen fokus Ruotsissa on IR-tapahtumaliiketoiminnan kehittämisessä, minkä ohella rakennamme pohjaa muun tuotetarjooman myynnin käynnistykseen.

Vahvan kasvun ohella organisaatiomme on tehnyt strategiatyötä läpi kevään. Kerromme strategiasta 26.5. järjestettävässä pääomamarkkinapäivässä, johon voi osallistua verkossa sekä paikan päällä Helsingissä tai Tukholmassa. Kutsu tapahtumaan julkaistaan lähiaikoina.

Mikael Rautanen  
Toimitusjohtaja



**”Ensimmäistä neljänestä kuvasti hyvä kehitys kaikilla päätuotealueilla”**

**-Mikael Rautanen**

# Tammi–maaliskuu 2023

## Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto tammi-maaliskuussa 2023 oli 5,0 miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 1,7 miljoonaa euroa, mikä vastasi 54,1 % (4,6 %) kasvua vertailukauteen nähden. Katsauskauden liikevaihdon kasvu ilman yritysostoja oli noin 25 %.

Liikevaihto kasvoi vahvasti kaikissa liiketoiminnoissa. Vahvinta kasvu oli Tapahtumat - liiketoiminnassa, minkä taustalla olivat Financial Hearings ja Streamfabriken - yrityskauppojen vaikutus Ruotsin liikevaihdon kasvuun. Lisäksi Suomessa yhtiön vahvistunut asema yhtiökokoustuotantojen tarjoajana tuki kasvua Tapahtumat- ja IR-ohjelmistot -liiketoiminnoissa.

Jatkuvan liikevaihdon määrä oli 2,7 (1,7) miljoonaa euroa ja se vastasi 53,6 % (53,5 %) koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto kasvoi 54,5 % (25,8 %) edellisvuodesta ja siihen vaikutti etenkin Financial Hearings -yrityskaupan myötä kasvanut osavuosisikastaustuotantojen asiakasmäärä Ruotsissa sekä analyysiliiketoiminnan kasvanut sopimuskanta.

Yhtiön Ruotsin liiketoiminnan osuus kokonaisliikevaihdosta oli katsauskaudella 19,3 % (2,8 %).

## Kustannusrakenne

Materiaalit ja palvelut -kuluerät olivat 1,0 miljoonaa euroa ja ne nousivat 0,7 miljoonaa euroa edellisvuoteen verrattuna ollen 20,5 % (11,4 %) liikevaihdosta. Kuluerän kasvu suhteessa liikevaihtoon johtuu etenkin suuriin yhtiökokoushankkeisiin liittyvistä ostoista. Nämä kulut painottuvat siten kevään yhtiökokoukskauteen.

Henkilöstökulut olivat 2,6 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,6 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 51,5 % (61,4 %) liikevaihdosta. Henkilöstökulujen kasvu verrattuna tilikauden 2022 vastaavaan ajankohtaan selittyi Streamfabriken ja Financial Hearings -yrityskauppojen vaikutuksella. Yhtiön henkilöstömäärä katsauskauden päättyessä oli 115 (92), joista 21 työntekijää ovat yritysoston myötä yhtiöön siirtyneitä työntekijöitä.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,7 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,2 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 13,7 % (15,9 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan muiden kulujen kasvu vertailukauteen nähden selittyi Ruotsin liiketoiminnan kasvulla sekä siellä etenkin Financial Hearings ja Streamfabriken -yrityskauppojen vaikutuksella.

## Kannattavuus

Tilikauden 2023 ensimmäisen neljänneksen liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 0,6 (0,3) miljoonaa euroa. EBITA-liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 13,0 % (10,2 %). Tammi-maaliskuun kannattavuuden parannus tuli suurelta osin Suomen liiketoiminnoista ja projektiliikevaihdon kasvusta. Yhtiökokoustuotteen ajama kasvu ja Suomen kulurakenteen kehitys suhteessa liikevaihdon kasvuun paransivat kannattavuutta. Ruotsin liiketoiminnan kannattavuus kehittyi odotusten mukaisesti. Suhteellista kannattavuutta heikensi myynnin jakauman painottuminen suuriin tapahtumatuotantoihin, joihin liittyy merkittävä määrä ulkoa ostettuja palveluita.

Tammi-maaliskuun liikevoitto oli 0,4 (0,2) miljoonaa euroa. Liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 7,7 % (7,6 %). Inderes poistaa yrityskauppoihin liittyvää konserniliikearvoa tasapoistoin FAS-kirjanpidon mukaisesti, minkä takia yrityskaupat kasvattavat poistoja, joka heikentää raportoitua liikevoittoa konsernilaskennassa. Konserniliikearvon poistot olivat tammi-maaliskuussa 0,3 miljoonaa euroa, ja ne kasvoivat 0,2 miljoonaa euroa edellisestä vuodesta Financial Hearings ja Streamfabriken -yrityskauppojen vaikutuksesta.

# Konsernin tuloslaskelma Q1 (FAS)

miljoonaa euroa	Q1/2023	Q1/2022	Muutos
<b>Liikevaihto</b>	<b>4,969</b>	<b>3,224</b>	<b>54 %</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	0,001	0,001	33 %
Materiaalit ja palvelut	-1,020	-0,369	176 %
Henkilöstökulut	-2,557	-1,979	29 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,682	-0,514	33 %
<b>Käyttökate</b>	<b>0,710</b>	<b>0,362</b>	<b>96 %</b>
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,066	-0,034	97 %
<b>EBITA</b>	<b>0,644</b>	<b>0,328</b>	<b>96 %</b>
Konserniliikearvon poistot	-0,260	-0,085	205 %
<b>Liikevoitto</b>	<b>0,384</b>	<b>0,243</b>	<b>58 %</b>

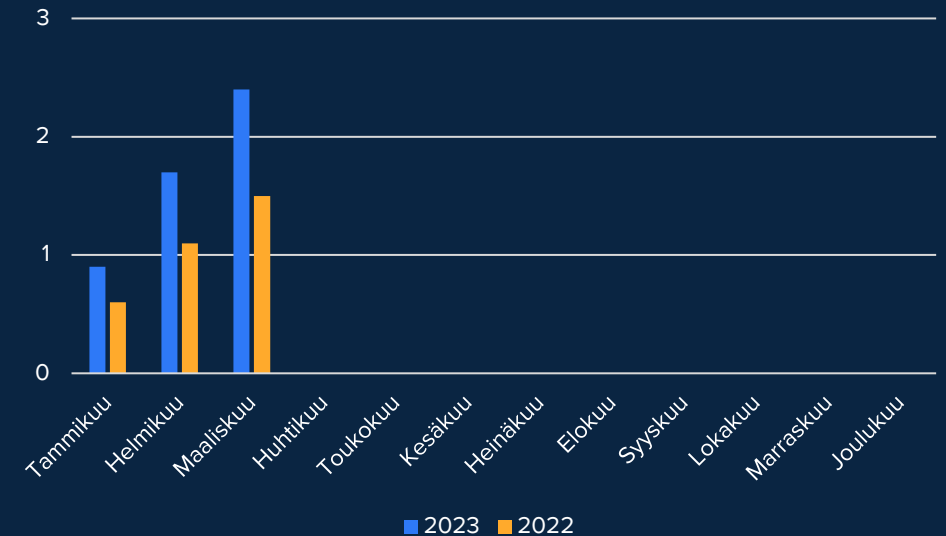


# Liikevaihdon kehitys maaliskuu

## Liiketoiminnan kehittyminen maaliskuun 2023 aikana

- Inderesin liikevaihto kasvoi maaliskuussa 57 % ja oli 2,4 (1,5) miljoonaa euroa.
- Kasvun taustalla olivat yrityskaupat sekä erityisesti yhtiökokoustuotteen vahva myynti
- Maaliskuun liikevaihto oli korkealla tasolla tapahtumaliiketoiminnan sesonkiluonteisuudesta johtuen

## Liikevaihdon kehitys kuukausittain, milj. euroa



# Tunnuslukujen laskentakaavat

Tunnusluku	Määritelmä	Tarkoitus
Jatkuvan liikevaihdon osuus -%	Toistaiseksi voimassa oleviin sopimuksiin perustuva liikevaihto / kokonaisliikevaihto	Toistuvan liikevaihdon seuraaminen, strategian eteneminen
EBITA-%	Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon	Ensisijainen seuraamamme operatiivisen kannattavuuden mittari
Liikevoitto-%	Liikevoitto suhteessa liikevaihtoon	Operatiivisen kannattavuuden mittari
Aktiivisten yhteisön jäsenten määrä	inderes.fi-palveluun 12kk:n aikana kirjautuneet käyttäjät	Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen
Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä	Viimeisen 12kk aikana palveluita hankkineet pörssiyhtiöasiakkaat	Strategian etenemisen ja Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen

# Laadintaperiaatteet

Inderes-konsernin liiketoimintakatsaus ajalta 1.1.–31.3.2023 on laadittu kansallisen kirjanpitolainsäädännön (FAS) mukaisesti ja hyvää kirjanpitotapaa noudattaen. Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.



# Sijoittaja- yhteydet

## **Mikael Rautanen**

Toimitusjohtaja  
+358 50 346 0321  
mikael.rautanen@inderes.fi

## **Teemu Pynnönen**

Sijoittajasuhteet  
+358 50 491 1359  
teemu.pynnonen@inderes.fi

## **Mikko Wartiovaara**

Talousjohtaja  
+358 50 577 4092  
mikko.wartiovaara@inderes.fi

## **Inderes Oyj**

Itämerentori 2  
00180 Helsinki  
+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.  
[inderes.fi](https://inderes.fi)



**inde  
res.**