



INDERES

**LIIKETOIMINTAKATSAUS
TAMMI-SYYSKUU 2025**

Tammi-syyskuun 2025 pääkohdat

- Kolmannen neljänneksen heikkoon projektiliikevaihtoon vaikutti etenkin suurten tapahtumien ajoitukset Q3:n ja Q4:n välillä
- Asiakkaiden säästöpainneiden jatkumisen myötä arvioimme nyt koko vuoden liikevaihdon jäävän edellisvuoden tasolle tai kasvavan hieman
- Kasvupanostuksia jatketaan, koko vuoden 2025 oikaistun EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan noin 11 %
- Jatkuva liikevaihto on kasvussa, mitä tukee etenkin ohjelmistoliiketoiminnan nopeasti kehittyvä tuoteportfolio ja kasvavat asiakasmäärät
- Nyt viriävä listautumisten aktivoituminen ennakoi, että pörssiyritysten lukumäärä kääntyisi usean laskuvuoden jälkeen taas kasvuun



Liikevaihdon kasvu 1,5 % (9,2 %)



EBITA-%, oik.* 13,2 % (14,8 %)



Jatkuvan liikevaihdon osuus
60,4 % (58,5 %)

Suluissa olevat vertailuluvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan jaksoon, jollei toisin mainita.

*Oikaistuna kertaluontoisilla erillä

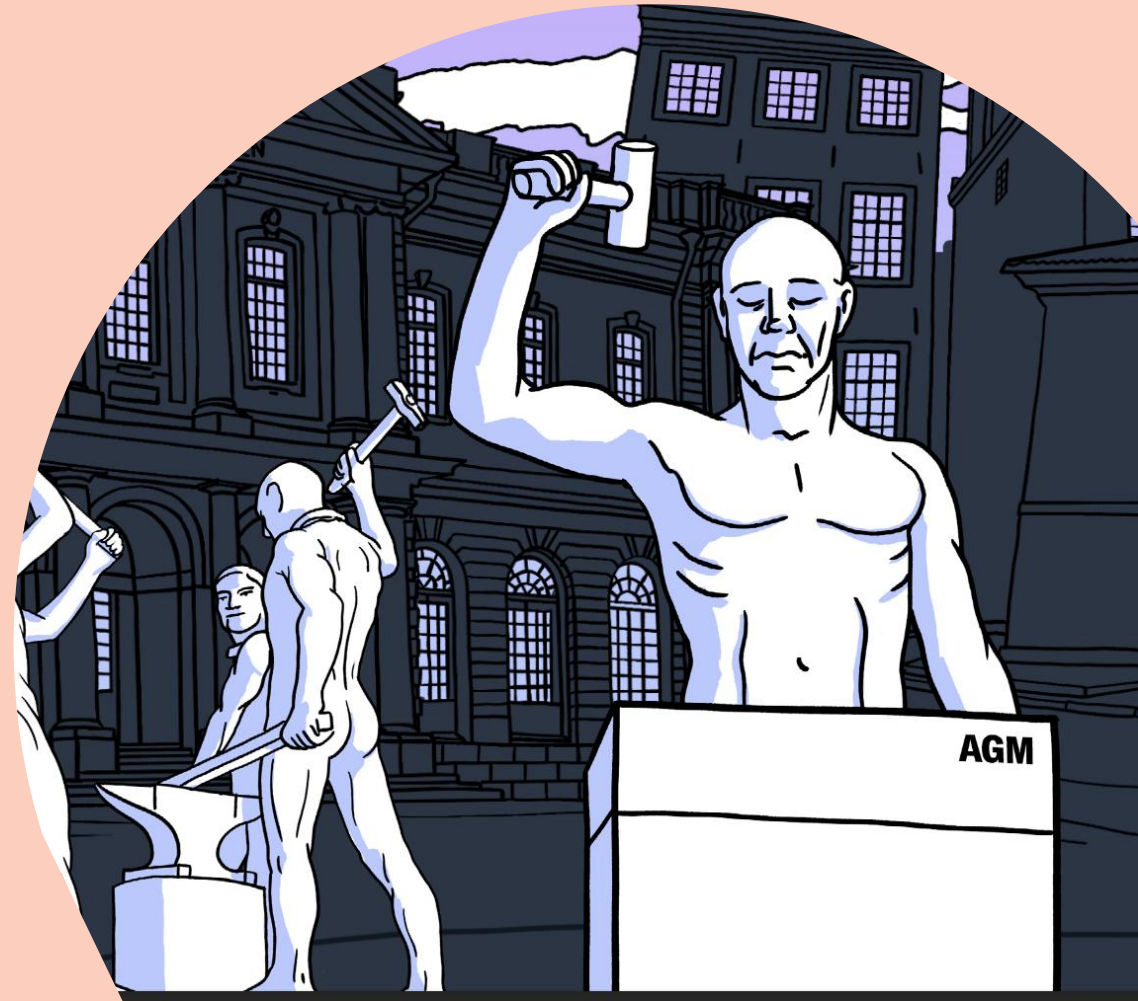
Analyysiliiketoiminta

- Asiakaspito on pörssistä poistumisia lukuun ottamatta ollut vahva
- Sopimuskanta laski 143 (149) sopimukseen, liikevaihto pysynyt vakaana
- AI-uudistuksia tuodaan käytäntöön, uudistuksilla tavoitellaan toimintaan merkittävää tehokkuutta sekä taklataan kansainväliseen skaalautuvuuteen liittyviä esteitä
- Inderes-alustan viimeisen 12 kuukauden tavoitavuus oli 20,0 (19,6) miljoonaa sivustovierailua ja aktiivinen jäsenmäärä oli 66 (72) tuhatta kauden lopussa
- Sijoitusfoorumi siirtynyt paikallisista foorumeista yhteen monikieliseen alustaan



Tapahtumaliiketoiminta

- Poikkeuksellisen vahva vertailukausi (Q3/24) ja suurten tuotantojen ajoitukset rasittivat liikevaihtoa
- Asiakkaiden säästöpainneiden takia joitain tuotantoja skaalataan pienemmiksi tai lykätään, mutta tuotantojen keskihinnat ovat silti nousussa vuositasolla
- Jatkuvan liikevaihdon kehitys vakaata ja asiakasmäärät ovat kääntyneet kasvuun
- Uuden strategian myötä siirrymme paikallisista tiimeistä yhtenäiseen toimintamalliin, mikä mahdollistaa suurten asiakkaiden palvelun pohjoismaisella tasolla



Ohjelmistoliiketoiminta

- Etenemme määrätietoisesti kohti tavoitetta saavuttaa Suomessa markkinajohtajuus
- Valtaosa asiakkaista siirretty uuteen IR Suite -alustaan, jonka kautta pörssiyhtiö kytkeytyy koko Inderesin palvelutarjoomaan
- Ruotsissa saimme tiedotejakelujärjestelmän lokalisoinnit viimeisteltyä, mikä mahdollistaa tuotteen myynnin aloittamisen
- Solmimme yhden uuden kansainvälisen kanavakumppanin IR-ohjelmistoille sekä yhden uuden kumppanin Videosync-alustalle
- Videosync-alustan käyttöönotto viime vuoden lopulla tiedotetun eurooppalaisen kumppanin kanssa on edennyt loppusuoralle
- Ohjelmistoliiketoiminnassa kasvatetaan tuntuvasti panostuksia tuotekehitykseen ja myyntiin



○ Numerot ja näkymät

Tuloslaskelma tammi-syyskuu 2025

- Liikevaihto kasvoi 2 % (9 %)
 - Kansainvälisen liikevaihdon osuus oli 22 % (22 %) kokonaisliikevaihdosta
 - Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 60 % (59 %) kokonaisliikevaihdosta
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 5 % (6 %) ja projektiliikevaihto laski -3 % (14 %)
- Liiketoiminnan kulurakenne
 - Yhtiökokouksien ja isojen tuotantojen kasvu näkyi materiaalit- ja palvelut kulujen kehityksessä
 - Kertaluontoiset kuluerät olivat yhteensä 0,6 (0,0) miljoonaa euroa ja ne liittyivät Ruotsin liiketoimintojen uudelleenjärjestelyihin
- EBITA-liikevoitto 1,3 (2,1) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 9,2 % (14,8 %)
- Oikaistu EBITA-liikevoitto* oli 1,9 (2,1) miljoonaa euroa ja oikaistun EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 13,2 % (14,8 %)

miljoonaa euroa	Q1-Q3/2025	Q1-Q3/2024	Muutos
Liikevaihto	14,368	14,155	2 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,102	0,002	4462 %
Materiaalit ja palvelut	-2,634	-2,490	6 %
Henkilöstökulut	-7,627	-7,225	6 %
Liiketoiminnan muut kulut	-2,695	-2,130	27 %
Käyttökate	1,514	2,312	-34 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,197	-0,215	-8 %
EBITA	1,317	2,097	-37 %
Konserniliikearvon poistot	-0,524	-0,779	-33 %
Liikevoitto	0,793	1,317	-40 %

*Oikaistuna kertaluontoisilla erillä



Tuloslaskelma heinä-syyskuu 2025

- Liikevaihto laski -7 % (11 %)
 - Kansainvälisen liikevaihdon osuus oli 25 % (23 %) kokonaisliikevaihdosta
 - Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 75 % (67 %) kokonaisliikevaihdosta
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 3 % (9 %) ja projektiliikevaihto laski -28 % (17 %)
- Liiketoiminnan kulut olivat vertailukauden tasolla
 - Vähentynyt ulkopuolisten palvelujen käyttö johtui isojen tapahtumien vähäisyydestä kvartaalilla
 - Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat kansainvälistymispanostusten myötä
- EBITA-liikevoitto oli 0,7 (1,0) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 18,4 % (23,6 %)

miljoonaa euroa	Q3/2025	Q3/2024	Muutos
Liikevaihto	3,899	4,174	-7 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,061	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-0,582	-0,672	-13 %
Henkilöstökulut	-1,888	-1,833	3 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,707	-0,614	15 %
Käyttökate	0,782	1,055	-26 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,063	-0,072	-12 %
EBITA	0,719	0,983	-27 %
Konserniliikearvon poistot	-0,175	-0,260	-33 %
Liikevoitto	0,544	0,723	-25 %



Ohjeistus

Ohjeistus tilikaudelle 2025 (päivitetty 10.10.2025)

- Liikevaihto kasvaa hieman tai on edellisvuoden tasolla (2024: 18,4 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät on noin 11 % (2024: 11,6 %)

Ohjeistuksen taustat (päivitetty 10.10.2025)

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden ei arvioida kasvavan vuonna 2025
- Jatkuva liikevaihto kasvaa uusien tuotteiden ja markkina-alueiden avaamisen johdosta, projektiliikevaihto laskee hieman
- Yhtiö kasvattaa panostuksia kansainväliseen kasvuun

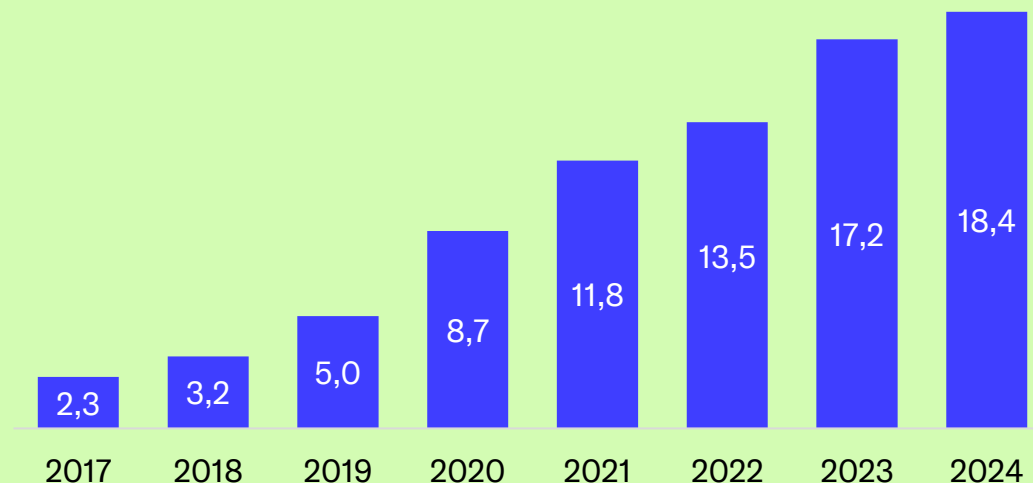
Vanha ohjeistus tilikaudelle 2025

- Liikevaihto kasvaa edellisestä vuodesta (18,4 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät paranee edellisestä vuodesta (11,6 %)

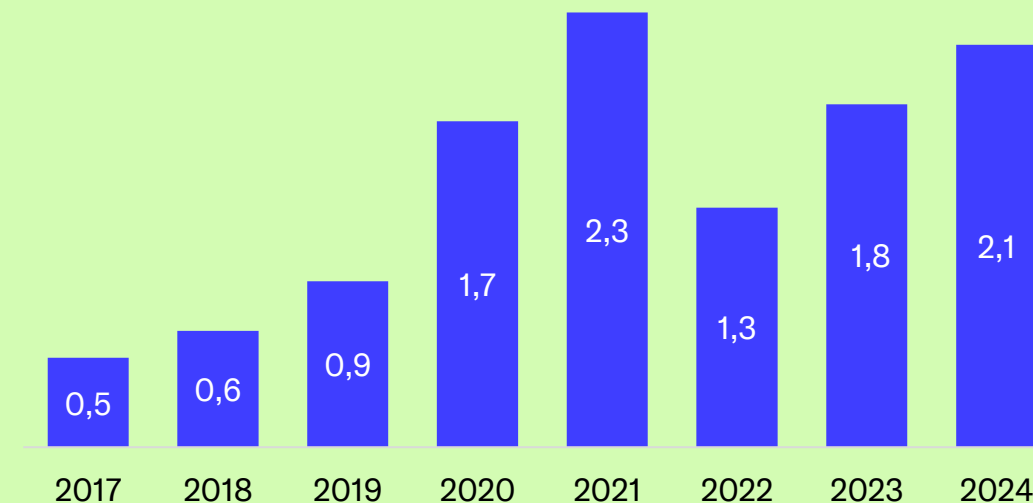
Vanhan ohjeistuksen taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden ei arvioida kasvavan vuonna 2025
- Liikevaihto kasvaa uusien tuotteiden ja markkina-alueiden avaamisen johdosta
- Yhtiö kasvattaa panostuksia kansainväliseen kasvuun

Liikevaihto, MEUR



EBITA, MEUR



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Taloudellinen tavoite: yli 30 liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhdistelmä
- Voitonjako: Vuosittain kasvava absoluuttinen voitonjako, mikä sisältää osingonjaon ja omien osakkeiden ostot

Ikuisuustavoitteet

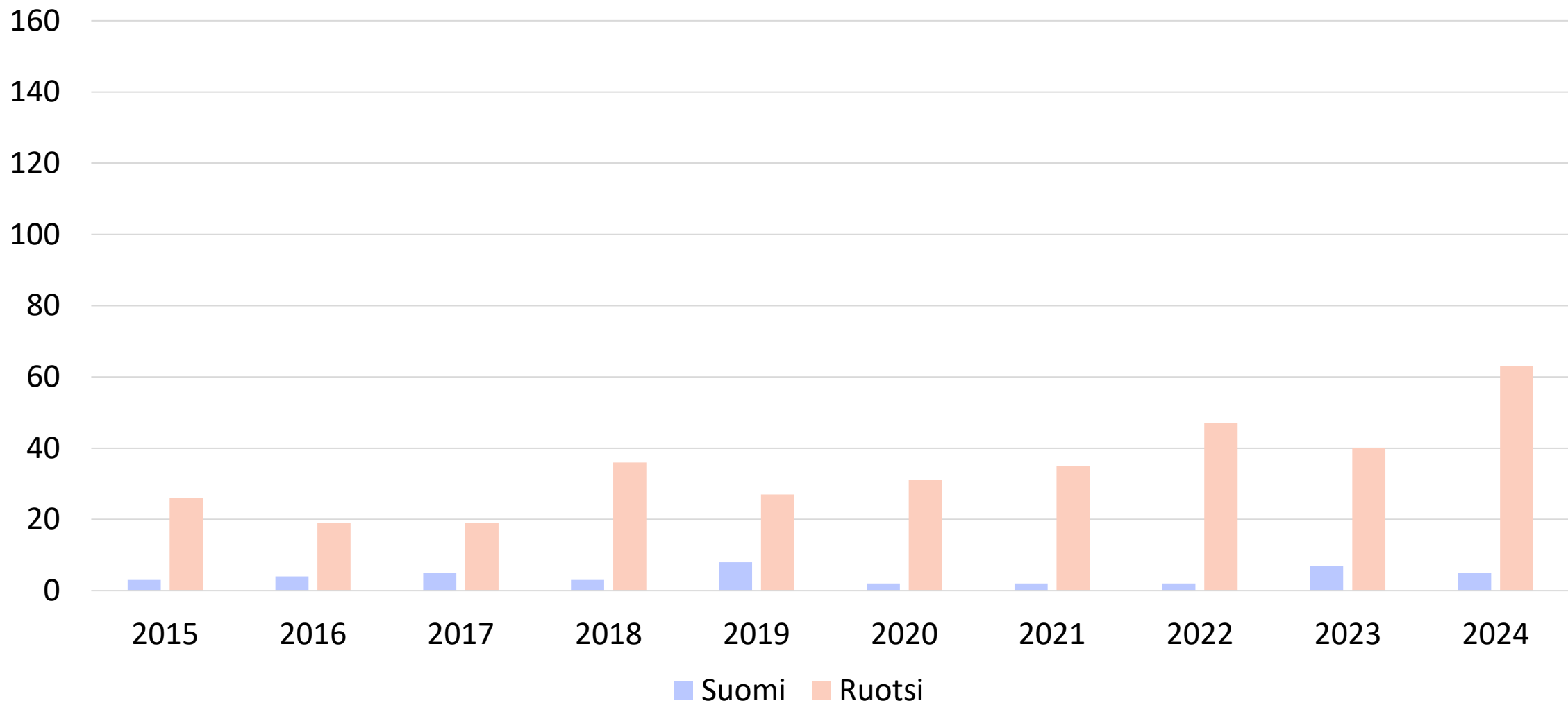
- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jouda arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

	2020	2021	2022	2023	2024	5 vuoden keskiarvo
Liikevaihdon kasvu %	76 %	36 %	14 %	27 %	7 %	32 %
EBITA %	20 %	20 %	9 %	11 %	12 %	14 %
Yhteensä	96 %	55 %	24 %	38 %	19 %	46 %

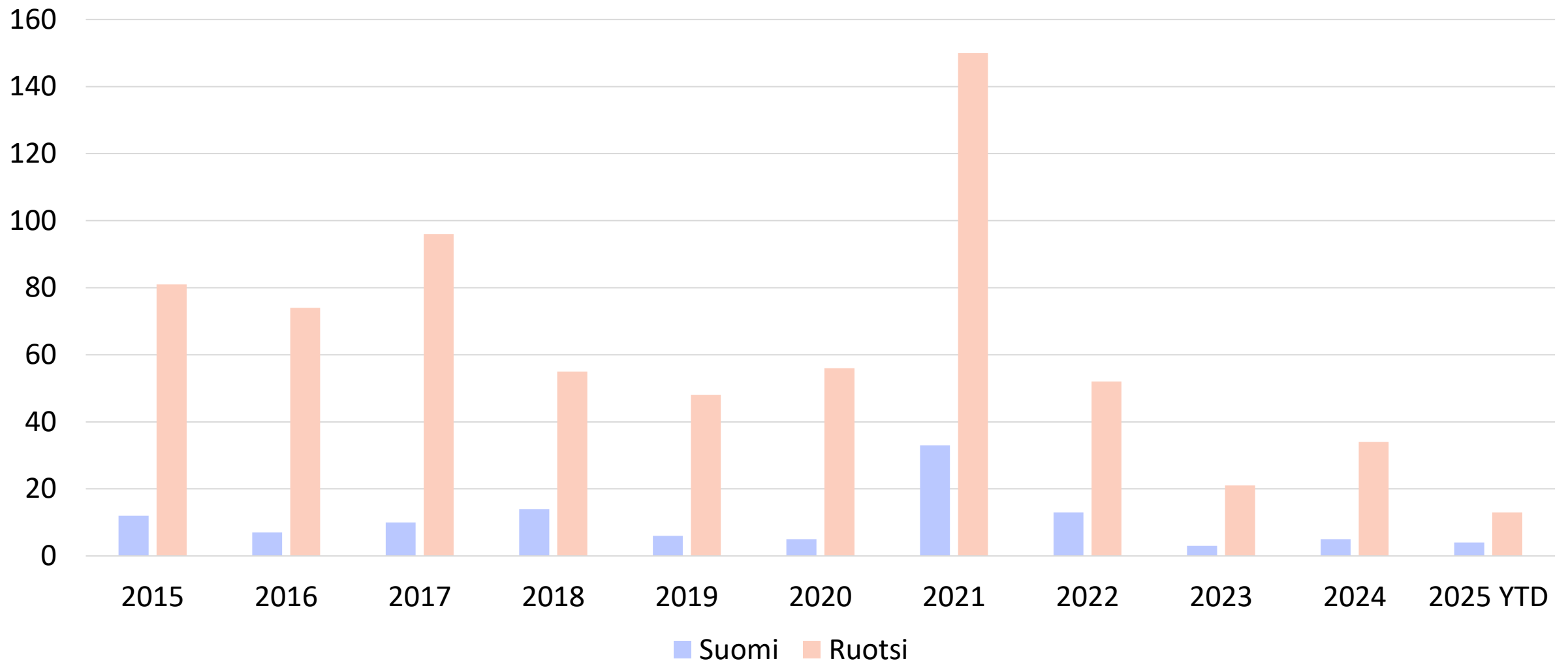


○ Mitä seuraavaksi?

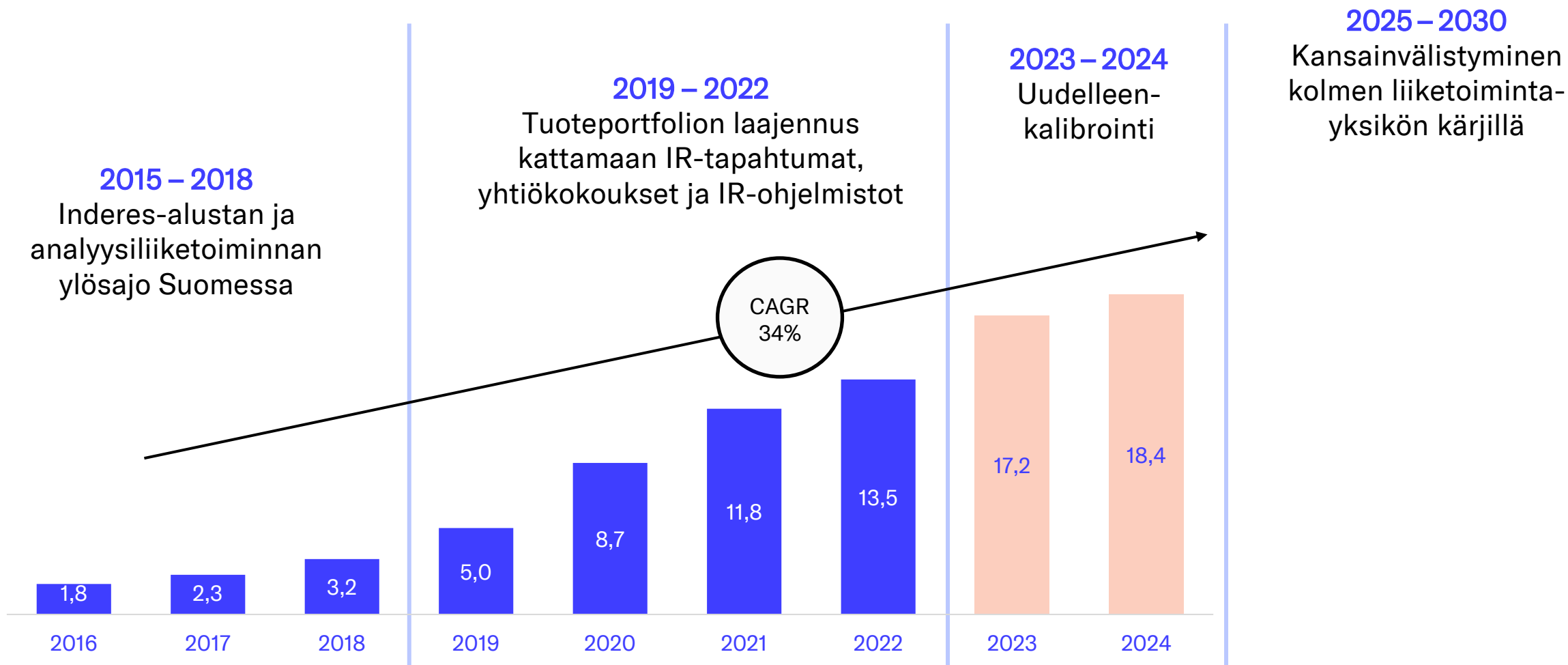
Pörssistä poistumiset



Listautumiset



Yhtiön evoluution seuraava vaihe käynnistymässä



Sijoittajayhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.com

Oskari Friman

Sijoittajasuhteet

+358 44 213 3559

oskari.friman@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oyj

Porkkalankatu 5

00180 Helsinki

inderes.fi

Tieto on sijoittajan perusoikeus. [inderes.fi](https://www.inderes.fi)

