



INDERES

**LIIKETOIMINTAKATSAUS
TAMMI-MAALISKUU 2026**

Tammi-maaliskuun pääkohdat

- Kansainvälinen liikevaihto kasvoi 15 % ja jatkuvan liikevaihdon kasvu piristyi 8 %:iin
- Kasvua tuki ohjelmistomyynnin vahva veto sekä analyysiliiketoiminnan asiakasportfolion kasvun piristymisen
- Kokonaan digitaalisen yhtiökokouksen onnistunut toteutus yhdelle pohjoismaiden suurimmista ja laajimmin omistetuista pörssiyhtiöistä
- Iranin sodan aiheuttama markkinaepävarmuus ja pienyhtiöiden laskumarkkina varjostavat listautumisaktiiviteettia, joka näytti alkuvuonna lupaavia piristymisen merkkejä
- Viime vuonna julkaistu uusi strategia ja toimintamalli ovat tuoneet tekemiseen terävyyttä



Liikevaihdon kasvu 4 % (6 %)



EBITA-% 9,1 % (8,7 %)



Jatkuvan liikevaihdon osuus 57 %
(55 %)

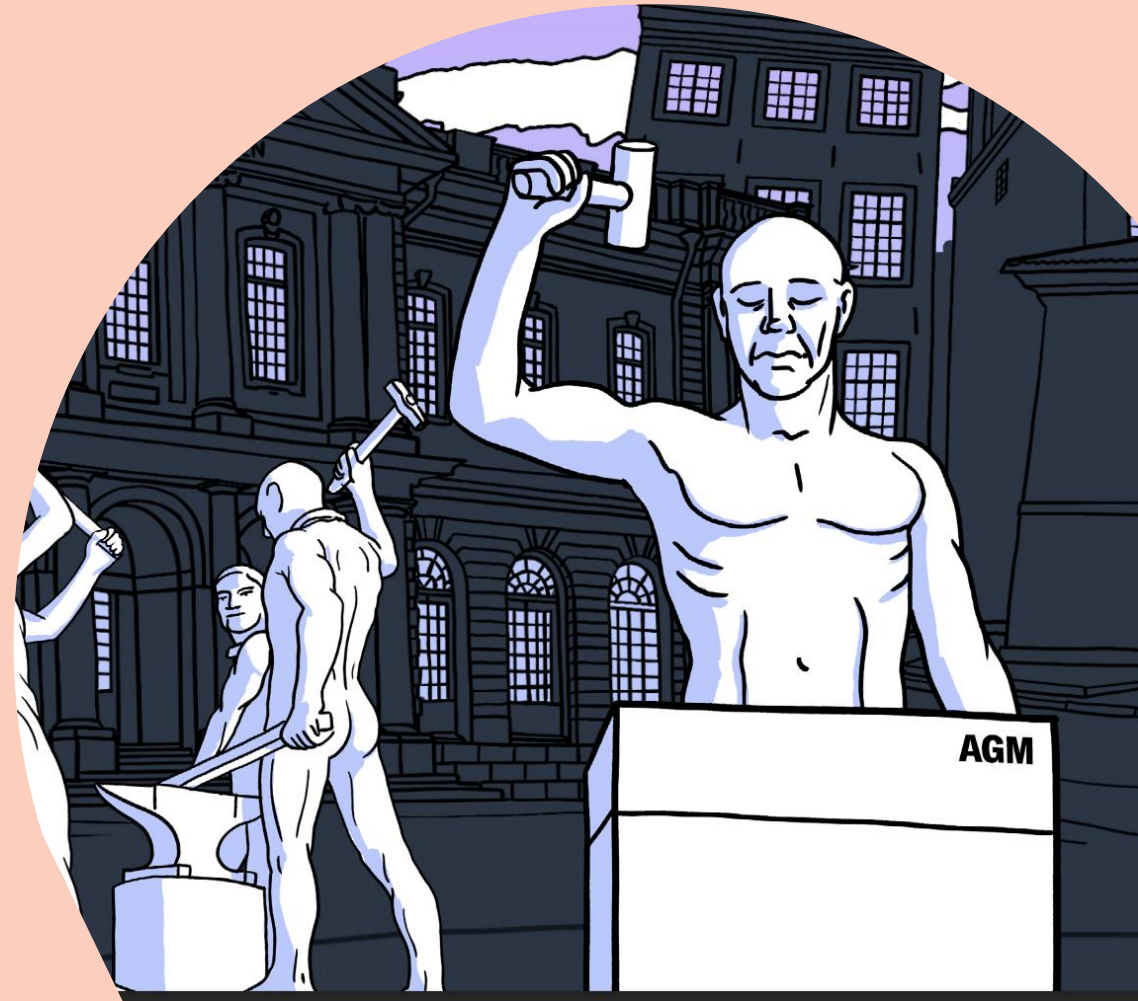
Analyysiliiketoiminta

- Sopimuskanta kasvoi 147 (141) sopimukseen
- Sopimuskannan kasvuun vaikutti uudet asiakkuudet Suomessa sekä Ruotsissa
- Monet yhtiöt rajaavat IR-hankintoja nykyisessä markkinatilanteessa yhä vain pakollisiin tuotteisiin, mikä hidastaa uusmyyntiä
- Analyysiliiketoiminta ratkoo tällä hetkellä markkinalla kasvavaa ongelmaa: osakkeiden heikko likviditeetti, tehoton hinnanmuodostus, omistajamäärän kutistuminen
- Inderes-alustan viimeisen 12 kuukauden tavoitavuus oli 22,0 (19,3) miljoonaa sivustovierailua ja aktiivinen jäsenmäärä 66 (67) tuhatta kauden lopussa



Tapahtumaliiketoiminta

- Tapahtumaliiketoiminnassa liikevaihto oli vakaa
- Fokus on edelleen Ruotsin kääntämisessä kestäväälle kasvu-uralle, mitä tukee viime vuonna toteutetut muutokset
- Rakennamme Ruotsissa kyvykkyyttä toimittaa vaativia suuria tapahtumatuotantoja sekä uusmyyntiä suurten yhtiöiden segmenttiin
- Suurten yhtiökokoustuotantojen siirtymä digitaalisiksi voi vaikuttaa liikevaihtoon alentavasti, mutta siirtymän vaikutuksen kannattavuuteen arvioidaan olevan positiivinen pitkällä aikavälillä
- Aidon, kasvollisen viestinnän merkitys sijoittajaviestinnässä korostuu persoonattomien tekoälysisältöjen täyttämällä aikakaudella: online- ja hybriditapahtumien tarjoama on murrokseen hyvin asemoitunut



Ohjelmistoliiketoiminta

- Ohjelmistoliiketoiminnassa hyvä veto jatkui kaikkien tuotteiden osalta
- Yhtiökokouskaudelle 2026 voitettiin uusia asiakkuuksia ja kasvu jatkuu Suomessa entuudestaan vahvasta markkina- asemasta huolimatta
- Inderesin tarjoaman yhteen kokoava IR Suite -alusta kehitty nyt nopeaa vauhtia ja palaute asiakasrajapinnasta on erinomaista
- Kasvupanostukset jatkuvat, kansainvälisiä myyntikyvykkyyksiä vahvistetaan



○ Numerot ja näkymät

Tuloslaskelma tammi-maaliskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 4 % (6 %)
 - Jatkuva liikevaihto kasvoi 8 % (5 %) ja projektiliikevaihto oli vertailukauden tasolla
 - Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 57 % (55 %) kokonaisliikevaihdosta
 - Kansainvälisen liikevaihdon osuus oli 23 % (21 %) kokonaisliikevaihdosta
- Liiketoiminnan kulurakenne kehittyi vakaasti liikevaihdon suhteessa
- EBITA-liikevoitto 0,5 (0,5) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 9,1 % (8,7 %)

miljoonaa euroa	Q1/2026	Q1/2025	Muutos
Liikevaihto	5,473	5,277	4 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,000	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-1,127	-1,065	6 %
Henkilöstökulut	-2,996	-2,879	4 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,779	-0,802	-3 %
Käyttökate	0,571	0,531	8 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,073	-0,069	6 %
EBITA	0,498	0,462	8 %
Konserniliikearvon poistot	-0,175	-0,175	0 %
Liikevoitto	0,323	0,287	13 %



Ohjeistus

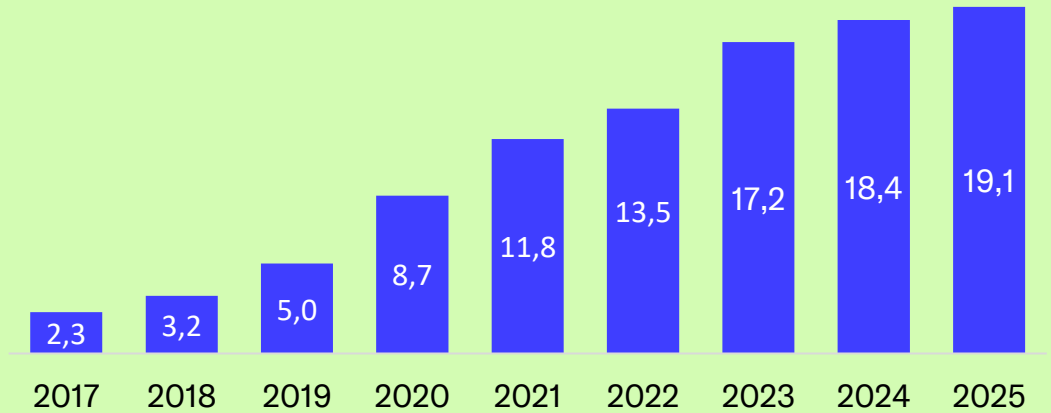
Ohjeistus tilikaudelle 2026

- Liikevaihto kasvaa edellisvuodesta (2025: 19,1 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät on 10-13 % (2025: 11,4 %)

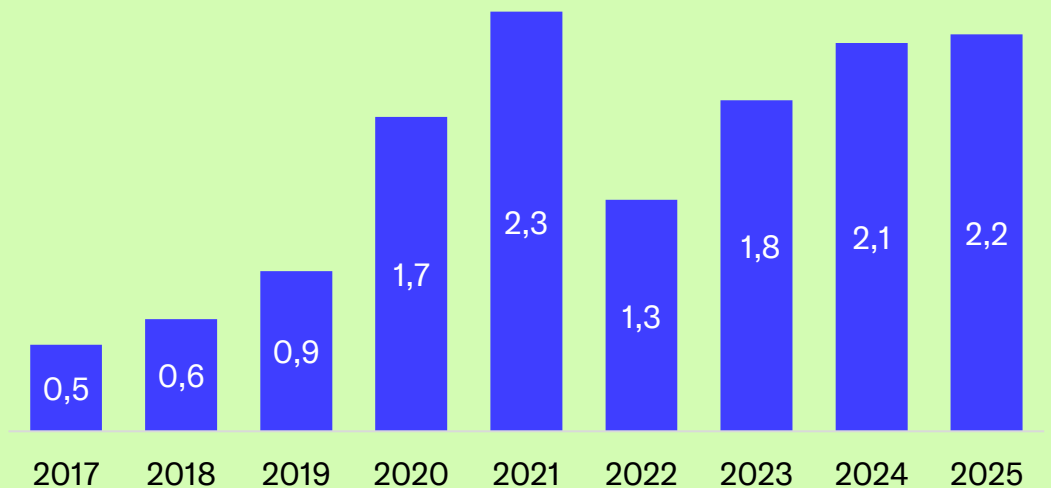
Ohjeistuksen taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden arvioidaan kasvavan hieman vuonna 2026
- Panostukset kansainvälisen kasvuun ohjelmistoliiketoiminnassa vaikuttavat EBITA-liikevoittoon
- Koko vuoden tuloksen ja kasvun arvioidaan painottuvan vuoden toiselle puoliskolle

Liikevaihto, MEUR



EBITA (oikaistu), MEUR



○ Mitä seuraavaksi?



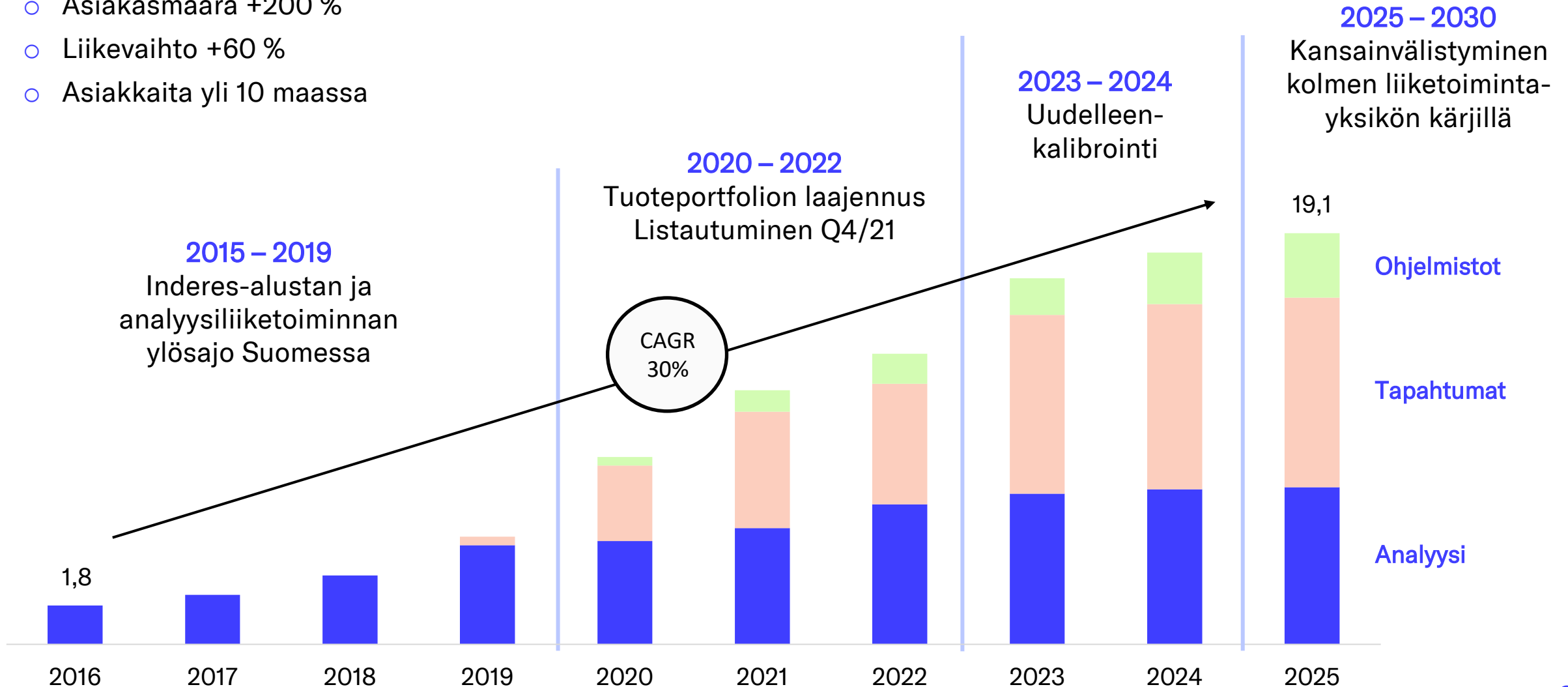
Yhtiökokous 2026

- Joakim Frimodig jatkaa hallituksen puheenjohtajana
- Hallitus vahvistui teknologiaosaamisella Tuomas Syrjäsen valinnan myötä
- Ensimmäinen osinkoerä 0,22 euroa osakkeelta maksettu 24.4.2026
 - Toinen osinkoerä 0,23 euroa osakkeelta suunniteltu maksettavaksi vuoden toisella puoliskolla hallituksen erillisellä päätöksellä
- Omien osakkeiden osto-ohjelma täydessä vauhdissa



Listautumisen jälkeen

- T&K ja kansainvälistymisinvestoinnit >10 MEUR
- Asiakasmäärä +200 %
- Liikevaihto +60 %
- Asiakkaita yli 10 maassa



MARKKINAMUUTOS

Tekoäly muuttaa markkinaa.

Sijoittajakäyttäytyminen muuttuu.

Sijoittajaviestintä muuttuu.

INDERESIN VAHVUUDET

- **Kulttuuri** — Innostunut, kokeileva, jalat maassa, fokus olennaisessa
- **Tuottavuus** — Lukuisia AI-sovelluksia jo käytössä
- **Tuotteet** — AI rikastaa tuotteita, lukuisia sovelluksia tuotu käyttöön
- **Kasvallinen viestintä** — analyttikot, live-tapahtumat ja aito vuorovaikutus
- **Luottamus** — Luotettu ja riippumaton tietolähde markkinahälinässä

Inderes x Claude: AI-työkaluille pääsy Inderesin sisältöihin ja dataan

- Inderesin MCP-palvelin mahdollistaa tekoälyavustajien, kuten Clauden, yhdistämisen suoraan Inderesin sisältöihin ja dataan
- Sen avulla sijoittaja voi kysyä mm. yhtiöistä ja analyysiraporteista, etsiä sisältöä yhtiöiden tapahtumien transkripteista, tarkastella ennusteita sekä selata sisäpiirikauppoja ja yhtiökeskusteluja
- MCP-pääsy sisältyy Inderes Premium-tilaukseen

Compare EV/EBIT ratios of IT consultancy companies in Finland 2026-2029?

Synthesized valuation multiples across Finnish IT firms with comparative analysis >

Here's a comparison of forward EV/EBIT multiples for the Finnish IT consultancies Inderes covers (Innofactor returned no forward estimates in the query — likely outside active coverage). All figures from Inderes estimates as of the latest transaction dates (February-March 2026).

EV/EBIT multiples, 2026e-2029e

Company	Rec.	TP / Price	2026e	2027e	2028e	2029e	2026 EBIT-%	Business / Val. risk
Gofore	Buy	14.5 / 13.36	12.0x	10.5x	9.0x	7.4x	8.1 %	2 / 2
Digia	Buy	7.50 / 5.70	8.2x	6.6x	5.6x	4.6x	9.0 %	2 / 2
Loihde	Increase	13.2 / 14.15	15.8x	12.0x	9.5x	8.4x	3.6 %	3 / 3
Netum	Reduce	11.0 /	12.0x	9.7x	8.4x	7.2x	4.0 %	2 / 2



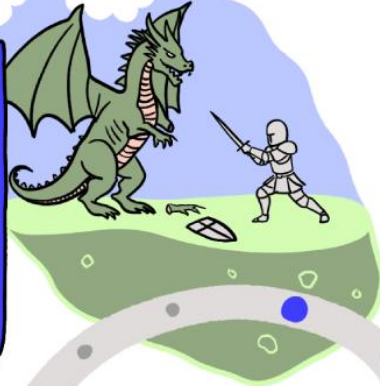
Tieto on sijoittajan perusoikeus

- Skannaa QR-koodi ja testaa Inderes MCP:tä osoitteessa: www.nderes.fi/mcp
- MCP-pääsy sisältyy Inderes Premium-tilaukseen



TAVOITELTU MARSSINOPEUS:
KASVU-% + EBITA-% = >30 %
KASVAVA VOITONJAKO

SIOITTAJAT
etsivät
HELPOSTI
SAAVUTET-
TAVAA
ja
LUOTETTAVAA
sioitustietoa



MISSIO

DEMOKRATISOIDA
SIOITTAJATietoa
YHDISTÄMÄLLÄ
SIOITTAJAT JA
PÖRSSIYHTIÖT.

SUPERVOIMAT

1. Asiantuntemus
2. Alusta
3. Tavoittavuus



ASIAKKAIDEN HAASTEET

- Heikko likviditeetti
- Digitaalinen rajapinta sioittäjiin
- Ei analyttikko-seuranta
- Kasvat kustannukset ja kompleksitetti

PÖRSSI-
YHTIÖT
etsivät
SOPIVIA
SIOITTAJIA
yhtiölle



Pörssiyhtiöt

TYÖKALUT

Analyysi
Tapahtumat
Ohjelmistot



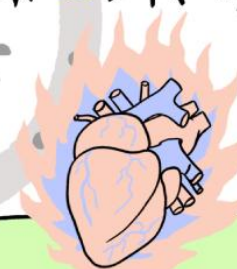
VISIO

Olla finanssialan
sioittajalähtöisin yhtiö

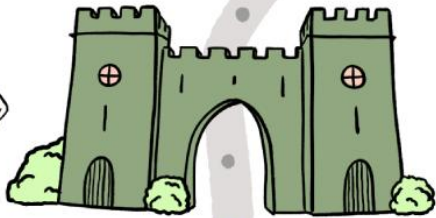


KULTTUURI

- Kurinalainen anarkia
- Korkea kunnianhimo, korkeat standardit
- Loistavat tiimit, tavalliset ihmiset
- Inhimillisuus ja nöyryys



Sioittajat



Sijoittajayhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.com

Oskari Friman

Sijoittajasuhteet

+358 44 213 3559

oskari.friman@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oyj

Porkkalankatu 5

00180 Helsinki

inderes.fi

Tieto on sijoittajan perusoikeus. [inderes.fi](https://www.inderes.fi)

