inderes.

Liiketoiminta-katsaus

Tammi-maaliskuu 2022

Tammi-maaliskuu tapahtumat

- Liiketoiminnan kehitys neljänneksellä oli pettymys, vaikka saimme onnistumisia monilla alueilla
- Projektiliikevaihto ei ollut tavoitellulla kasvu-uralla johtuen virtuaalitapahtumaliiketoiminnasta
- Jatkuvan liikevaihdon kasvu kiihtyi
- Kannattavuuden lasku johtuu suunnitelmien mukaisista investoinneista sekä projektimyynnin heikosta volyymistä
- Käynnistetyt kasvupanostukset ovat hyvin hallinnassa ja mitoitamme niitä sitä mukaa, kun saamme myynnissä onnistumisia

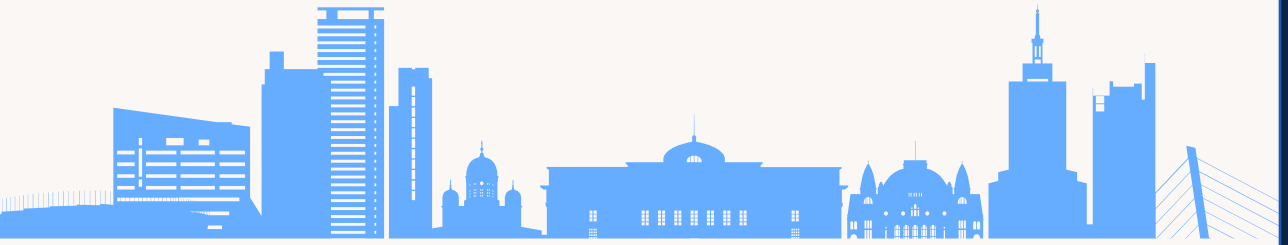
Liikevaihdon kasvu 5 % (79%)

EBITA-% 10 % (26 %)

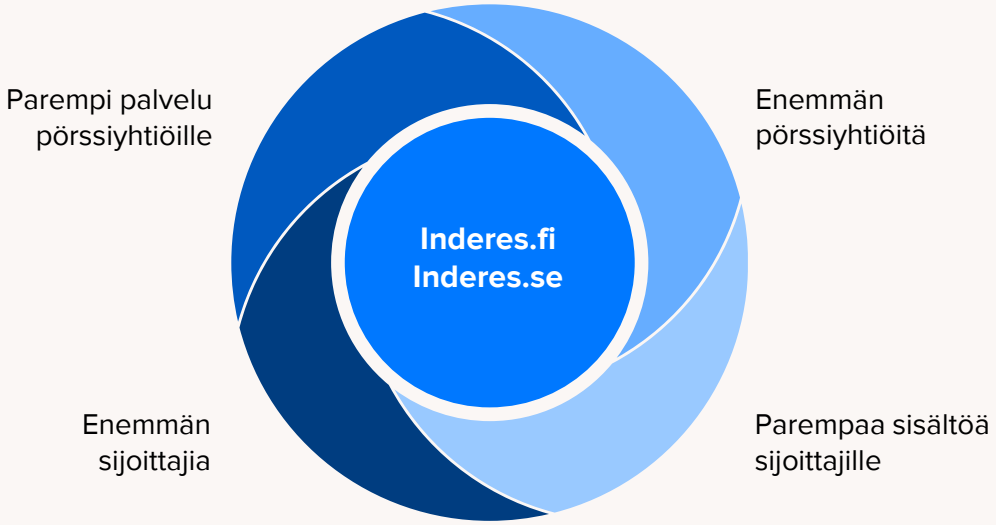
Jatkuvan liikevaihdon osuus 53,5 % (44,5 %)

inderes.

Inderes-alusta



Kaikki pörssiyhtiöt



Inderes-yhteisö

Tammi–maaliskuu 2022

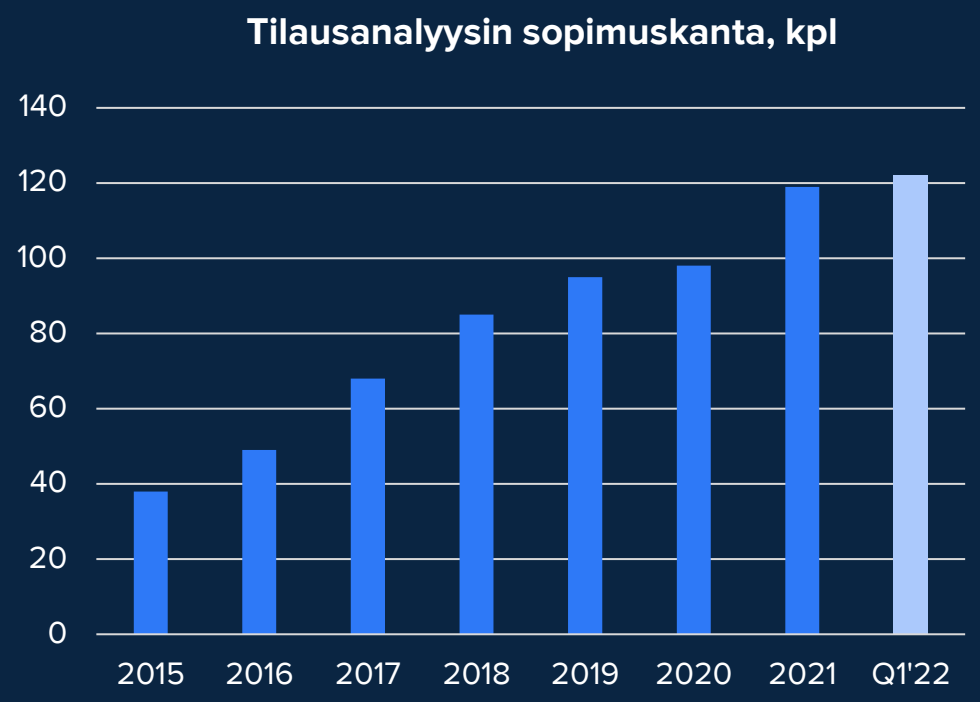
190 (+17 %)
Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä

92 (+44 %)
Henkilöstö kauden lopussa

76 000 (+23 %)
Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä

Analyysipalvelut

- Seurantasopimusten lukumäärä kasvoi 17 % ja liikevaihto kasvoi vahvasti
- Vuoden 2021 toteutuneet listautumiset sekä uusien sopimusten käynnistymiset ruokkivat vuoden 2022 kasvua
- Tiimi jatkaa tasaisen varmaa suoritusta pääomamarkkinoiden epävarmuudesta, asiakasyhtiöihimme kohdistuneista ostotarjouksista sekä listautumishankkeiden lykkääntymisistä huolimatta

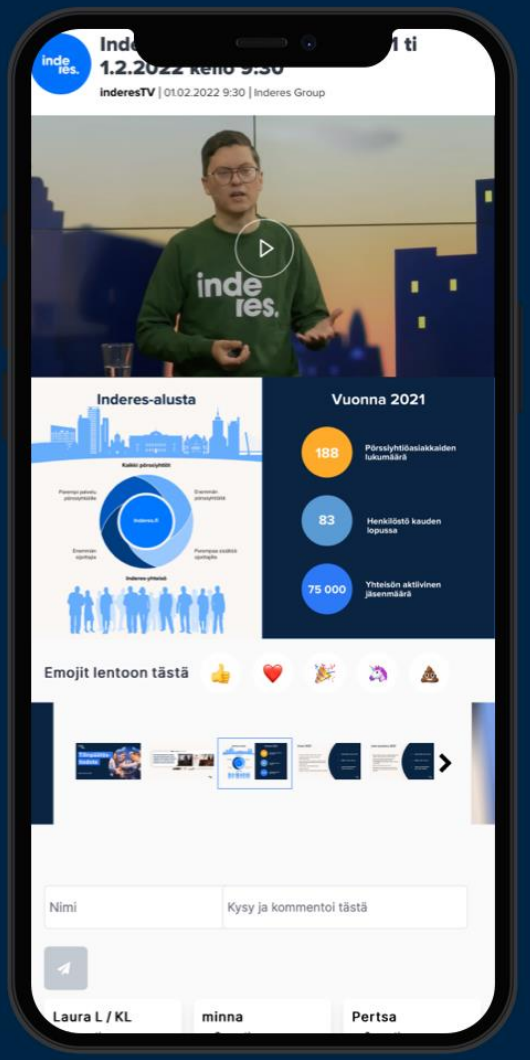


Virtuaalitapahtumat (Flik)

- Liikevaihto laski edellisvuodesta
  - Myynti kasvoi pörssiyhtiöasiakaskunnassa osavuosikatsaus- ja yhtiökokoustuotantojen myötä, mutta laski muissa asiakassegmenteissä
  - Muiden asiakkuuksien osuus liiketoiminnassa painunut vähäiseksi strategisen fokuksen ollessa pörssiyhtiöissä
- Myyntitiimi on aktivoitunut kääntääkseen liikevaihdon takaisin kasvu-uralle vuoden toisella puoliskolla
- Toimintaympäristön nopeiden muutosten kanssa on pystyttävä elämään
  - Pandemiatilanteen muutokset ovat aiheuttaneet rajuja heilahteluita lyhyen tähtäimen kysynnässä viimeisen 2 vuoden aikana
  - Ukrainan kriisi vaikuttaa tapahtuma-alan aktiviteettiin suurten tapahtumien osalta
  - Arvioimme CMD-tuotantojen sesongin painottuvan vuoden toiselle puoliskolle

IR-ratkaisut

- Liikevaihto kasvoi vahvasti ja tuotekehityspanostusten kaupallistaminen etenee
- Yhtiökokousratkaisuissa saavutettu noin 50 % markkinaosuus Suomessa kahdessa vuodessa
- IR-sivustoratkaisujen ja neuvonantopalveluiden myynti kasvoi voimakkaasti ja tuotetta vahvistettu uusilla ominaisuuksilla
- Strateginen yhteistyö HCA:n kanssa tärkeä askel kehittämiemme teknologioiden kaupallistamiseksi Tanskassa ja Norjassa, yhteistyö tukee myös Inderesin Ruotsin laajentumista



Numerot ja näkymät

inderes.

Tuloslaskelma tammi-maaliskuu 2022

- Liikevaihto kasvoi 5 % (79 %)
- Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 53 % (44 %) liikevaihdosta
  - Jatkuvan liikevaihdon kasvu kiihtyi 26 %:iin (13 %)
  - Projektiliikevaihdon muutos oli -12 % (236 %)
- Panostukset kasvuun näkyivät kulujen kasvussa
  - Materiaalit ja palvelut -kulut laskivat 18 % projekti-liikevaihdon laskun ja oman henkilöstön kasvun myötä
  - Henkilöstömäärä kasvoi 42 % ollen keskimäärin 88 (62) työntekijää ja henkilöstökulut kasvoivat 47 %
  - Liiketoiminnan muiden kulujen 0,1 miljoonan euron kasvu liittyi etenkin studio- ja toimitilakuluihin sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneisiin muihin kuluihin
- EBITA-liikevoitto 0,3 (0,8) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 10 % (26 %)

miljoonaa euroa	Q1/2022	Q1/2021	Muutos
Liikevaihto	**3,224**	**3,083**	**5 %**
Liiketoiminnan muut tuotot	0,001	0,001	-44 %
Materiaalit ja palvelut	-0,369	-0,448	-18 %
Henkilöstökulut	-1,979	-1,347	47 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,514	-0,456	13 %
Käyttökate	**0,362**	**0,832**	**-56 %**
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,034	-0,028	22 %
EBITA	**0,328**	**0,804**	**-59 %**
Konserniliikearvon poistot	-0,085	-0,085	0 %
Liikevoitto	**0,243**	**0,719**	**-66 %**

inderes.

Näkymät

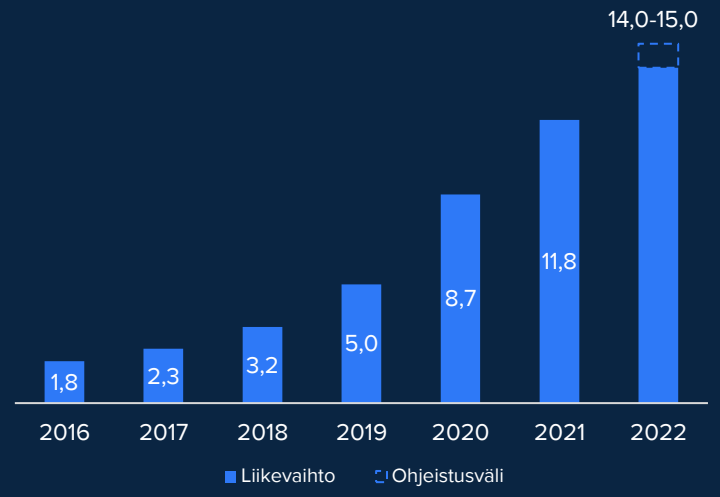
Ohjeistus tilikaudelle 2022 (tarkennettu)

- Liikevaihdon arvioidaan olevan 14,0–15,0 MEUR (aiemmin 14,0-15,5 MEUR)
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan 1,9–2,6 MEUR (aiemmin 1,9-2,8 MEUR)

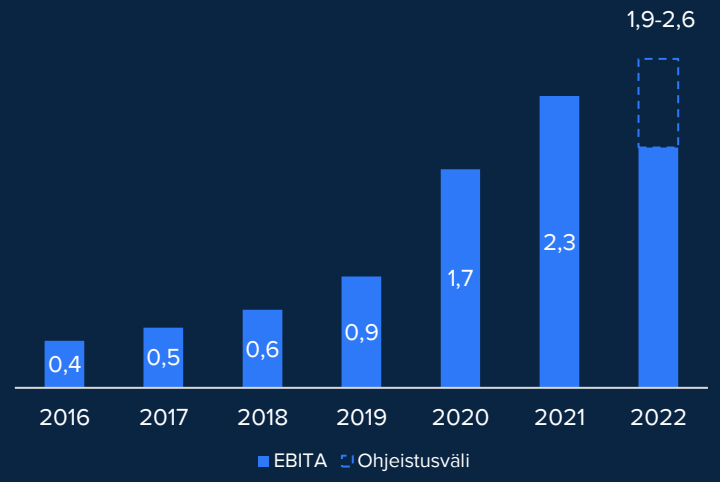
Näkymien taustat

- Inderesin vahvistunut kilpailukyky tukee analyysiliiketoiminnan sekä IR-ratkaisujen kasvua
- Virtuaalitapahtumaliiketoiminnan liikevaihdon arvioidaan pysyvän vakaana vuonna 2022
- Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan ja pääomamarkkinoiden epävarmuus jarruttaa listautumisaktiivisuutta sekä vaikuttaa virtuaalitapahtumien kysyntään negatiivisesti
- Suomen liiketoimintojen kannattavuuden arvioidaan säilyvän vakaana ja Ruotsin liiketoimintaan tehtävät panostukset rasittavat kannattavuutta tilikauden 2022 aikana
    - Arvioimme Ruotsin investointien olevan yli miljoona euroa tilikaudella 2022 ja näistä alle 0,5 miljoonaa on taseeseen aktivoitavia investointeja

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



Mitä seuraavaksi?

Toimintaympäristö

- Olemme tottuneet ja varautuneet toimintaympäristön rajuihin heilahteluihin
- Varaudumme epävarmuuteen panostamalla jatkuviin palvelukonsepteihin, kasvuun nykyisessä asiakaskunnassa sekä laajentumiseen uusiin kohdemarkkinoihin
- Ukrainan sota vaikuttaa meihin epäsuorasti pääomamarkkinoiden sekä talouden epävarmuuden kautta
- Virtuaalitapahtumaliiketoiminnassa epävarmuus on vaikuttanut asiakkaiden aktiviteettiin suurten tapahtumien järjestämisessä
- Pääomamarkkinoiden epävarmuus vaikuttaa pörssin listautumisaktiviteettiin, mikä heijastuu kohdemarkkinoiden kasvuun kaikkien liiketoiminta-alueiden osalta

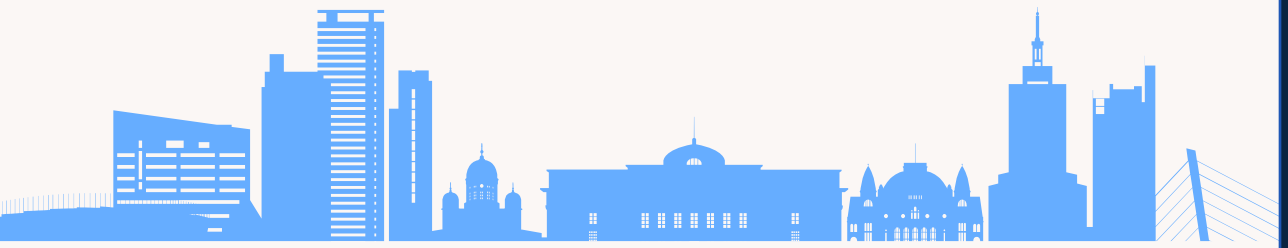
Markkinatrendit

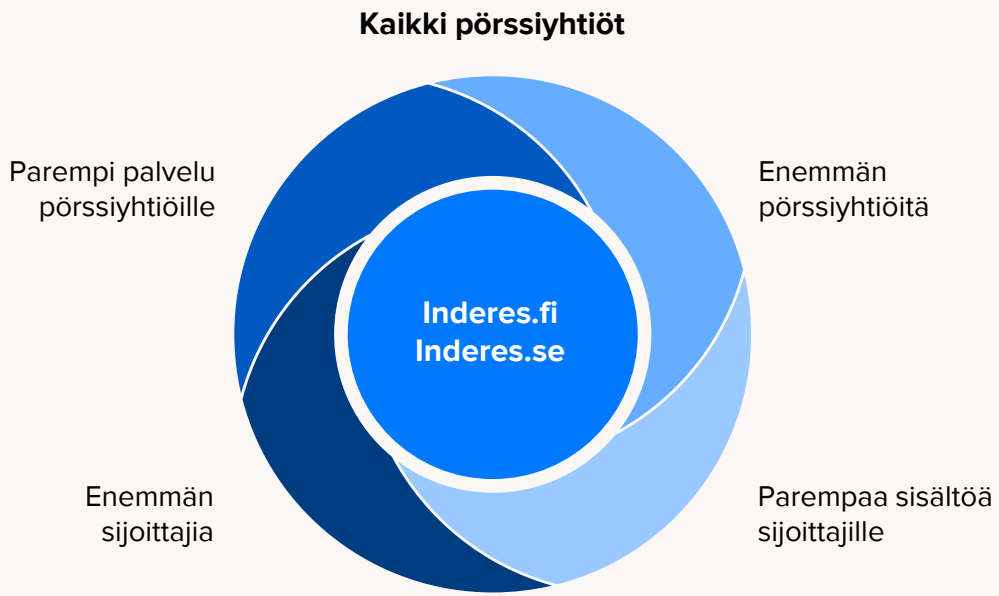
1. Yksityissijoittajien määrä lisääntyy ja suoran osakesijoittamisen suosio kasvaa

2. Pörssilistautuminen vaihtoehtona kasvuyrittäjille yleistyy

3. Pörssiyhtiöt haluavat panostaa avoimuuteen ja sijoittajaviestintään

4. Digitaaliset kanavat mahdollistavat pörssiyhtiöille jatkuvasti tehokkaamman sijoittajaviestinnän





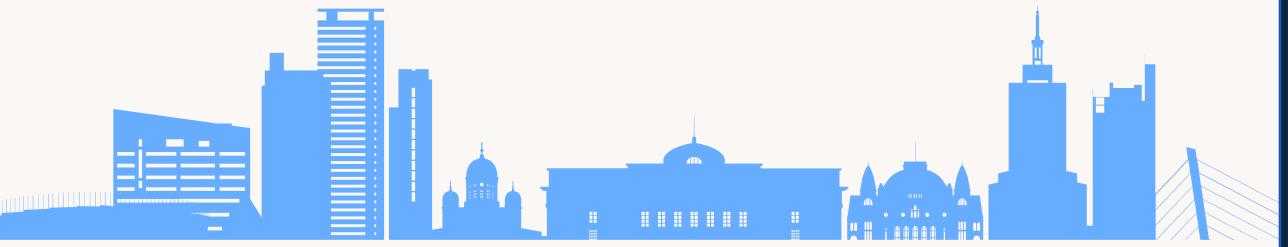
Inderes-yhteisö

Strategian kulmakivet

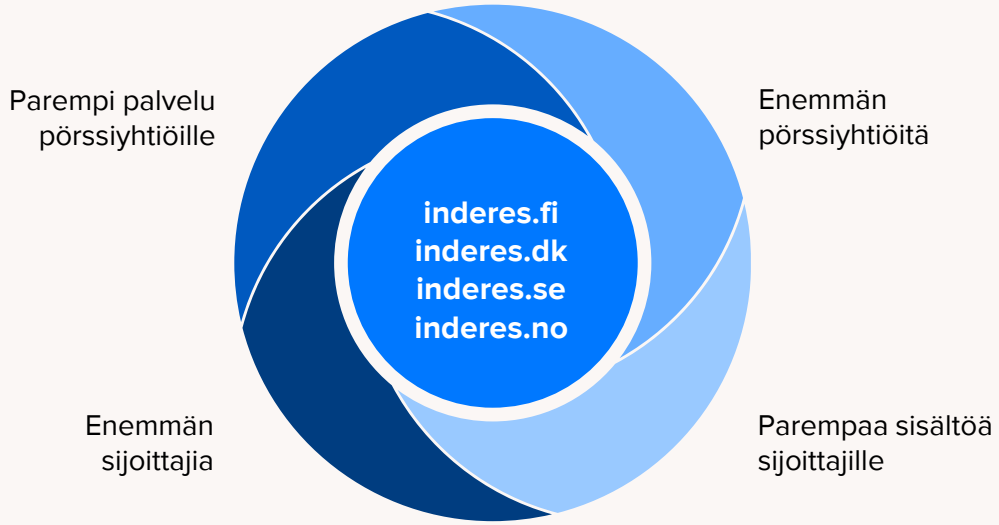
1. Kasvamme pörssiyhtiömarkkinassa mahdollistamalla asiakkaillemme tehokkaan ja tavoittavan sijoittajaviestinnän

2. Jatkamme kurinalaista laajentumista uusiin markkinasegmentteihin, joissa voimme olla erinomaisia

3. Rakennamme sijoittajille maailman yhteisökeskeisintä palvelua laadusta huolehtien



Kaikki pörssiyhtiöt



Inderes-yhteisö

HCA-yhteistyö on ensiaskel kohti Pohjoismaista verkostoa

>260 Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä

>100 Ammattilaista

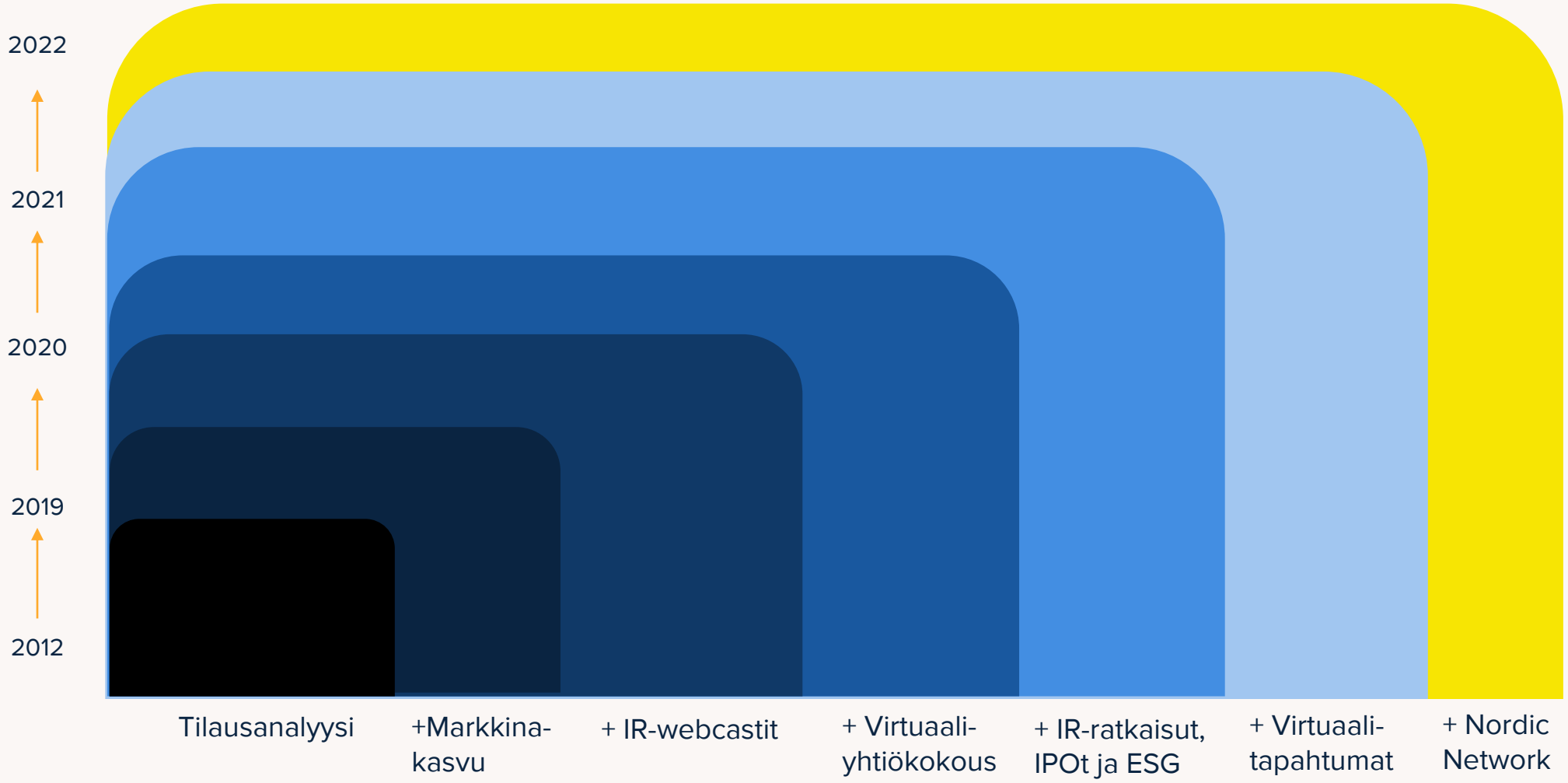
>76k Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä

inderes.

Miksi kohti pohjoismaista toimijaa?

- Toimintamallin verkostovaikutukset ovat huomattavia
- Muna-kana-ongelman takia toiminnan skaalaaminen uuteen markkinaan on haastavaa
- HCA:n kaltaisen kumppanuuden kautta pystymme laajentumaan uuteen markkinaan tehokkaasti
- Yhteistyössä HCA saa käyttöönsä Suomessa jo toimivaksi todennetut työkalut, teknologian ja toimintamallin
- Pitkällä aikavälillä Pohjoismaisella verkostolla olisi merkittäviä hyötyjä niin alustan pörssiyhtiöasiakkaille kuin sijoittajayhteisön jäsenille

Kurinalainen laajentuminen uusiin markkinasegmentteihin jatkuu



190 pörssiyhtiö-asiakasta*

*havainnollistava kuva kohdemarkkinoista, laatikoiden kokoa ei pidä tulkita arviona markkinoiden absoluuttisesta koosta

Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30–50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

Historiallinen toteuma

	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Liikevaihdon kasvu-%	25 %	29 %	40 %	56 %	76 %	36 %
EBITA-%	21 %	21 %	19 %	18 %	20 %	20 %
Yhteensä	**46 %**	**50 %**	**59 %**	**74 %**	**96 %**	**55 %**

inderes.

Nyt pitää vaan eksekuuttaa

Mikael Rautanen
Toimitusjohtaja
+358 50 346 0321
mikael.rautanen@inderes.fi

Iina Mailas
Sijoittajasuhteet
+358 45 112 5762
iina.mailas@inderes.fi

Mikko Wartiovaara
Talousjohtaja
+358 50 577 4092
mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oy
Itämerentori 2
00180 Helsinki
+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.
inderes.fi