



INDERES

LIIKETOIMINTAKATSAUS TAMMI-MAALISKUU 2026

inde
res.

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus inderesTV:ssä
24.4.2026 klo 9:30. Siirry tilaisuuteen [tästä](#).

Avainluvut tammi-maaliskuussa 2026

- Liikevaihto kasvoi 3,7 % ja oli 5,5 (5,3) miljoonaa euroa
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 7,9 % ja oli 3,1 (2,9) miljoonaa euroa, jatkuvan liikevaihdon osuus oli 56,9 % (54,7 %) liikevaihdosta
- Projektiliikevaihto oli vertailukauden tasolla ja oli 2,4 (2,4) miljoonaa euroa
- Kansainvälinen liikevaihto oli 1,3 (1,1) miljoonaa euroa, liikevaihdon osuus kokonaisliikevaihdosta oli 22,8 % (20,5 %)
- EBITA-liikevoitto oli 0,5 (0,5) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 9,1 % (8,7 %)
- Inderes toimitti palveluita 437 pörssiyhtiölle viimeisen 12 kuukauden aikana, kasvua 11 asiakasta verrattuna Q4/2025

miljoonaa euroa	Q1/2026	Q1/2025
Liikevaihto	5,5	5,3
Liikevaihdon kasvu	3,7 %	5,6 %
Jatkuvan liikevaihdon osuus %	56,9 %	54,7 %
EBITA	0,5	0,5
EBITA-%	9,1 %	8,7 %
EBITA, oikaistu*	0,5	0,5
EBITA-%, oikaistu*	9,1 %	10,0 %
Liikevoitto	0,3	0,3
Liikevoitto %	5,9 %	5,4 %
Henkilöstö keskimäärin	121	121

Suluissa olevat vertailuluvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan jaksoon, jollei toisin mainita.

*Oikaistuna kertaluontoisilla erillä



Ohjeistus

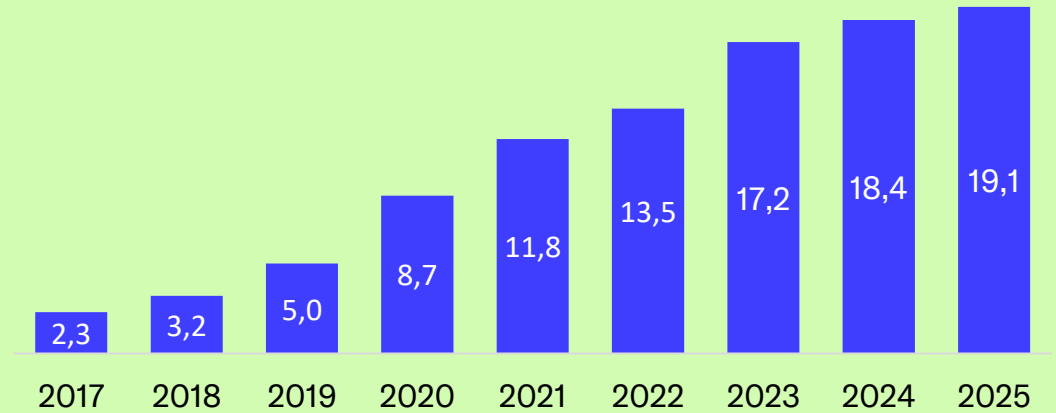
Ohjeistus tilikaudelle 2026

- Liikevaihto kasvaa edellisvuodesta (2025: 19,1 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät on 10-13 % (2025: 11,4 %)

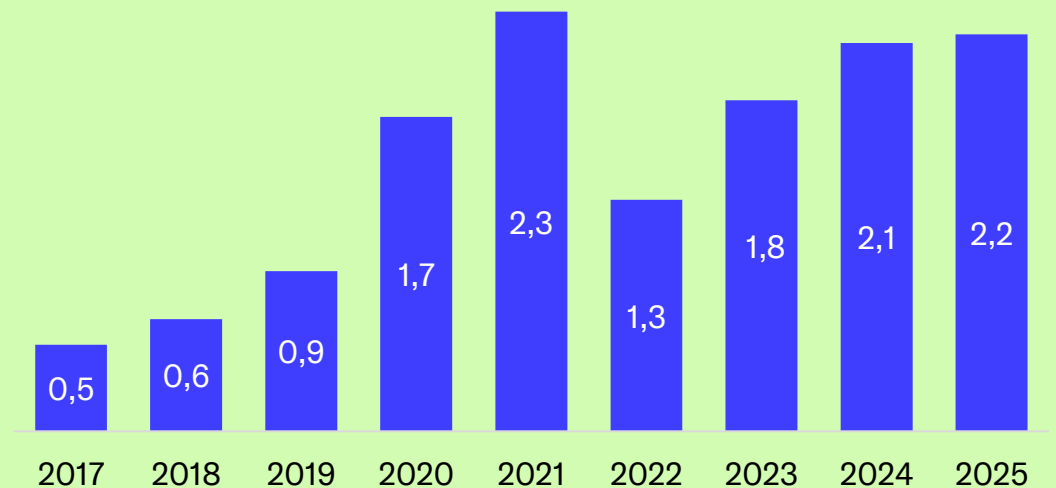
Ohjeistuksen taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden arvioidaan kasvavan hieman vuonna 2026
- Panostukset kansainvälisen kasvuun ohjelmistoliiketoiminnassa vaikuttavat EBITA-liikevoittoon
- Koko vuoden tuloksen ja kasvun arvioidaan painottuvan vuoden toiselle puoliskolle

Liikevaihto, MEUR



EBITA (oikaistu), MEUR



Toimitusjohtajan katsaus

Ensimmäisen neljänneksen liikevaihto kasvoi 4 % ja EBITA-% oli edellisvuoden tasolla. Kansainvälinen liikevaihto kasvoi 15 % ja jatkuvan liikevaihdon kasvu piristyi 8 %:iin. Kasvua tuki ohjelmistomyynnin vahva veto sekä analyysiliiketoiminnan asiakasportfolion kasvun piristyminen.

Ensimmäisen neljänneksen merkittävä virstanpylväs oli kokonaan digitaalisen yhtiökokouksen onnistunut toteutus yhdelle pohjoismaiden suurimmista ja laajimmin omistetuista pörssiyhtiöistä. Tämän kyvykkyyden rakentaminen on vaatinut poikkeuksellista sitoutumista tiimiltämme sekä merkittäviä panostuksia tuotekehitykseen. Kykymme tuottaa toimitusvarmasti suuren kokoluokan digitaalisia yhtiökokouksia useisiin pörssiin listatuille yrityksille on uniikkia. Olemme siten hyvissä asemissa tukemaan suurten yhtiöiden siirtymää digitaaliselle aikakaudelle yhtiökokouksissa.

Laskumarkkina pienissä pörssiyhtiöissä on kiihtynyt läpi alkuvuoden Pohjoismaissa. Monet pieniyhtiöt arvioivat tässä tilanteessa tarkkaan, mihin sijoittajaviestinnän panostuksia kohdistaa. Kustannustehokkuutta lisäävät ja listayhtiön IR-kipuja poistavat ohjelmistotuotteemme vetävät tässä markkinassa hyvin. Lisäksi myyntiä tukee etenkin suurten pörssiyhtiöasiakkuuksien kasvu. OMXH25-indeksin yhtiöistä asiakkainamme on 24 ja OMXS30-indeksin yhtiöistä 11.

Analyysiliiketoiminnassa sopimuskanta kasvoi 147 (141) sopimukseen. Sopimuskannan kasvuun vaikutti uudet asiakkuudet Suomessa sekä Ruotsissa. Inderes-alustan viimeisen 12 kuukauden tavoitavuus oli 22,0 (19,3) miljoonaa sivustovierailua ja aktiivinen jäsenmäärä 66 (67) tuhatta kauden lopussa. Monet yhtiöt rajaavat IR-hankintoja nykyisessä markkinatilanteessa vain pakollisiin tuotteisiin,

mikä hidastaa uusmyyntiä. Odotan kuitenkin kysynnän piristyvän viimeistään silloin, kun yritykset turhautuvat riittävästi osakkeensa heikkoon likviditeettiin ja hinnanmuodostuksen tehottomuuteen.

Tapahtumaliiketoiminnassa liikevaihto oli vakaa. Fokus on edelleen Ruotsin kääntämisessä kestäväälle kasvu-uralle, mitä tukee viime vuonna toteutetut muutokset. Rakennamme Ruotsissa kyvykkyyttä toimittaa vaativia suuria tapahtumatuotantoja sekä uusmyyntiä suurten yhtiöiden segmenttiin. Uskon aidon, kasvollisen viestinnän merkityksen sijoittajaviestinnässä korostuvan persoonattomien tekoälysisältöjen täyttämällä aikakaudella. Tapahtumaliiketoimintamme on tähän hyvin asemoitunut.

Ohjelmistoliiketoiminnassa hyvä veto jatkui kaikkien tuotteiden osalta ja marginaalit paranivat. Voitimme uusia suuryhtiöitä asiakkaita yhtiökokouskaudelle 2026 ja kasvamme entuudestaan vahvasta markkina-asemasta huolimatta. Inderesin tarjooman yhteen kokoava IR Suite -alusta kehittyi nyt nopeaa vauhtia ja palaute asiakasrajapinnasta on erinomaista.

Iranin sodan aiheuttama markkinaepävarmuus ja pieniyhtiöiden laskumarkkina varjostavat listautumisaktiviteettia, joka näytti alkuvuonna lupaavia piristymisen merkkejä. Inderesin kurinalainen ja pitkäjänteinen kehittäminen jatkuu markkinaheilunnasta riippumatta. Viime vuonna julkaistu uusi strategia ja toimintamalli ovat tuoneet tekemiseen terävyyttä, jolla pääsemme eteenpäin myös kansainvälisesti. Inderes vastaa markkinasykliin lisäksi laajamittaisella omien osakkeiden osto-ohjelmalla.

Mikael Rautanen
Toimitusjohtaja



”Kansainvälinen liikevaihto kasvoi 15 % ja jatkuvan liikevaihdon kasvu piristyi 8 %:iin”



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto tammi–maaliskuussa 2026 oli 5,5 (5,3) miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 0,2 miljoonaa euroa, mikä vastasi 3,7 % (5,6 %) kasvua vertailukaudesta. Yhtiön valuuttakurssivaihtelusta oikaistu kasvu oli 2,7 %.

Katsauskauden jatkuva liikevaihto oli 3,1 (2,9) miljoonaa euroa ja se vastasi 56,9 % (54,7 %) koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto kasvoi 7,9 % (4,6 %). Kasvun taustalla oli ohjelmistoliiketoiminnan vahva jatkuvan liikevaihdon kasvu.

Projektiliikevaihto tammi–maaliskuussa oli 2,4 (2,4) miljoonaa euroa ja se oli vertailukauden tasolla. Tiettyjen yhtiökokoustuotantojen siirtymä digitaalisiksi vaikutti liikevaihtoon alentavasti, mutta siirtymän vaikutuksen kannattavuuteen arvioidaan olevan positiivinen pitkällä aikavälillä. Projektiliikevaihdon kehitykseen vaikutti negatiivisesti yhtiökokousliikevaihdon ajoitukset neljänneksien välillä sekä IR-tapahtumien vähäisyys ensimmäisellä kvartaalilla.

Kansainvälisen liikevaihdon osuus tammi–maaliskuussa oli 22,8 % (20,5 %) kokonaisliikevaihdosta ja se kasvoi 15,0 % (0,0 %) vertailukauteen nähden.

Kustannusrakenne

Materiaalit ja palvelut -kuluerä oli 1,1 (1,1) miljoonaa euroa eli 20,6 % (20,2 %) liikevaihdosta. Ulkopuolisten palvelujen käyttö kasvoi hieman ja siihen vaikutti yhtiökokousliikevaihdon kehitys.

Henkilöstökulut olivat 3,0 (2,9) miljoonaa euroa eli 54,7 % (54,6 %) liikevaihdosta. Henkilöstökulujen kasvun taustalla oli normaali palkkatason kehitys.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,8 (0,8) miljoonaa euroa eli 14,2 % (15,2 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan muut kulut olivat vertailukauden tasolla.

Kannattavuus

Tammi–maaliskuun liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 0,5 (0,5) miljoonaa euroa. EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 9,1 % (8,7 %). Vertailukauden kertaluontoisilla erillä oikaistu EBITA-liikevoitto oli 0,5 miljoonaa euroa ja sen osuus liikevaihdosta oli 10,0%. Vertailukauteen kohdistui 0,1 miljoonaa euroa kertaluontoisia kulueriä. Katsauskauden tulokseen ei kohdistunut kertaluontoisia kulueriä.

Kannattavuuden kehitystä tukivat jatkuvan liikevaihdon hyvä kasvu sekä vakaa kustannusrakenne. Kannattavuuden kehitystä hidastivat projektiliikevaihdon ajoitukset sekä IR-tapahtumien liikevaihdon vakaa kehitys.

Tammi–maaliskuun liikevoitto oli 0,3 (0,3) miljoonaa euroa. Inderes poistaa yrityskauppoihin liittyvää konserniliikearvoa tasapoistoin FAS-kirjanpidon mukaisesti. Konserniliikearvon poistot olivat tammi–maaliskuussa 0,2 (0,2) miljoonaa euroa. Erällä ei ole rahavirtavaikutusta.



Konsernin tuloslaskelma Q1 2026 (FAS)

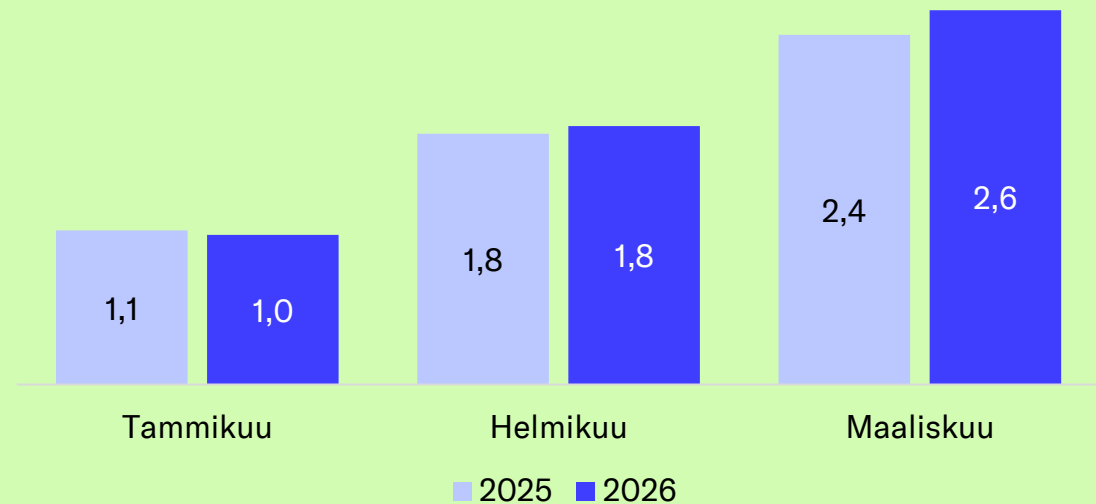
miljoonaa euroa	Q1/2026	Q1/2025	Muutos
Liikevaihto	5,473	5,277	4 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,000	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-1,127	-1,065	6 %
Henkilöstökulut	-2,996	-2,879	4 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,779	-0,802	-3 %
Käyttökate	0,571	0,531	8 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,073	-0,069	6 %
EBITA	0,498	0,462	8 %
Konserniliikearvon poistot	-0,175	-0,175	0 %
Liikevoitto	0,323	0,287	13 %



Liikevaihdon kehitys maaliskuussa 2026

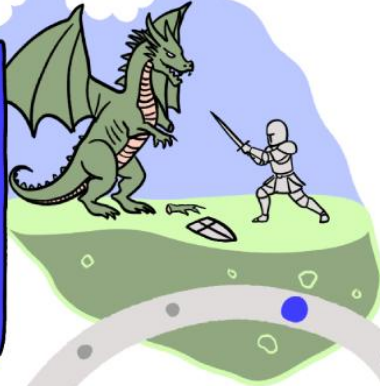
- Inderesin liikevaihto kasvoi 7 prosenttia maaliskuussa 2026 ja oli 2,6 (2,4) miljoonaa euroa
- Liikevaihdon kasvu perustui ohjelmistoliiketoiminnan vahvaan kehitykseen
- Jatkuva liikevaihdon kasvu oli hyvällä tasolla ohjelmistoliiketoiminnan vetämänä
- Projektiliikevaihto kasvoi hieman ohjelmistoliiketoiminnan yhtiökokouspalvelujen kasvun myötä. Projektiliikevaihdon kasvua hidasti yhtiökokoustapahtumien ajoitukset maalis- ja huhtikuun välillä.

Liikevaihdon kehitys, MEUR



TAVOITELTU MARSSINOPEUS:
KASVU-% + EBITA-% = >30 %
KASVAVA VOITONJAKO

SIOITTAJAT
etsivät
HELPOSTI
SAAVUTET-
TAVAA
ja
LUOTETTAVAA
sioitustietoa



MISSIO

DEMOKRATISOIDA
SIOITTAJATIEDOA
YHDISTÄMÄLLÄ
SIOITTAJAT JA
PÖRSSIYHTIÖT.

SUPERVOIMAT

1. Asiantuntemus
2. Alusta
3. Tavoittavuus



ASIAKKAIDEN HAASTEET

- Heikko likviditeetti
- Digitaalinen rajapinta sijoittajiin
- Ei analyttikko-seuranta
- Kasvat kustannukset ja kompleksitetti

PÖRSSI-
YHTIÖT
etsivät
SOPIVIA
SIOITTAJIA
yhtiölle



Pörssiyhtiöt

TYÖKALUT

Analyysi
Tapahtumat
Ohjelmistot



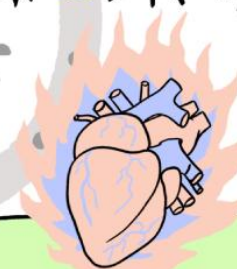
VISIO

Olla finanssialan
sioittajalähtöisin yhtiö

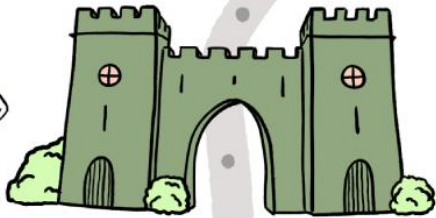


KULTTUURI

- Kurinalainen anarkia
- Korkea kunnianhimo, korkeat standardit
- Loistavat tiimit, tavalliset ihmiset
- Inhimillisuus ja nöyryys



Sioittajat



Tunnuslukujen laskentakaavat

Tunnusluku	Määritelmä	Tarkoitus
Jatkuvan liikevaihdon osuus -%	Toistaiseksi voimassa oleviin sopimuksiin perustuva liikevaihto / kokonaisliikevaihto	Toistuvan liikevaihdon seuraaminen, strategian eteneminen
Kansainvälinen liikevaihto	Liikevaihto, joka kohdistuu Suomen ulkopuolisiin asiakasyrityksiin	Kansainvälistymisstrategian etenemisen seuraaminen
EBITA-%	Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon	Ensisijainen seuraamamme operatiivisen kannattavuuden mittari
EBITA, oikaistu %	Liikevoitto ennen kertaluonteisia eriä, konserniliikearvon poistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon	Operatiivisen kannattavuuden mittari
Liikevoitto-%	Liikevoitto suhteessa liikevaihtoon	Operatiivisen kannattavuuden mittari
Aktiivisten yhteisön jäsenten määrä	Inderes-alustalle 12kk:n aikana kirjautuneet käyttäjät	Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen
Inderes-alustan tavoitavuus	Sivustovierailujen määrä Inderes-alustalla viimeisen 12kk:n aikana	Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen
Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä	Viimeisen 12kk aikana palveluita hankkineet pörssiyhtiöasiakkaat	Strategian etenemisen ja Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen



Laadintaperiaatteet

- Inderes-konsernin liiketoimintakatsaus ajalta 1.1.-31.3.2026 on laadittu kansallisen kirjanpitolainsäädännön (FAS) mukaisesti ja hyvää kirjanpitotapaa noudattaen. Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.
- Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.



Sijoittajayhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Oskari Friman

Sijoittajasuhteet

+358 44 213 3559

oskari.friman@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oyj

Porkkalankatu 5

00180 Helsinki

inderes.fi

Tieto on sijoittajan perusoikeus. inderes.fi

